

引金融活水 润山乡民宿

——看邮储银行安阳市分行妙笔添彩“中国画谷”

□本报记者 牛 静

太行深处,冬风拂面。依托国家5A级景区太行大峡谷的生态禀赋与人文底蕴,林州市石板岩镇已汇聚农家乐民宿300家,成为当地文旅产业响当当的“金字招牌”,这里的写生基地又素有“中国画谷”之称。

近年来,邮储银行安阳市分行积极响应《中国邮政储蓄银行金融支持休闲农业综合服务方案》要求,以精准化服务为笔、以创新型模式为墨,为石板岩镇民宿产业注入金融活水,推动其从零散经营向集群升级跨越,共同勾勒出“中国画谷”乡村振兴的生动图景。

精准滴灌:10万元到180万元的蜕变,激活个体发展动能

“从最初一个农家小院的10万元创业贷款,到如今180万元授信支持4处场地扩建,邮储银行的‘及时雨’,让我的民宿彻底告别‘小打小闹’,走上了规模经营的‘快车道’。”11月17日,林州市太行山写生产业协会会长、石板岩镇东弘餐饮公司负责人杨凯谈及创业历程,对邮储银行的支持赞不绝口。他的经历,正是邮储银行精准滴灌培育经营主体的鲜活缩影。

针对当地民宿经营者“起步缺资金、升级缺支持”的核心痛点,邮储银行将农户、商户列为重点扶持对象,创新推出“一户一策”服务机制:通过上门走访评估经营者信用状况,灵活设置贷款期限与还款方式,精准匹配不同发展阶段的需求。从初期创业的“启动资金”,到扩大规模的“升级资金”;从硬件改造的“基建资金”,到服务提升的“运营资金”,邮储银行安阳市分行的金融服务始终与经营者成长同频共振,有效



该行工作人员正在给杨凯(左)介绍金融产品(邮储银行安阳市分行提供)

激活了个体民宿的发展动能。

模式创新:“协会+金融”破局,释放产业聚合效应

“以前单体民宿抗风险能力弱、融资成本高,遇到旺季想扩规模不敢放手。加入协会抱团发展后,邮储银行的批量授信让我们彻底‘轻装上阵’。”杨凯介绍,该协会目前已覆盖141家民宿会员,而邮储银行安阳市分行创新推出的“协会+金融”模式,正为这一产业集群注入强劲发展动力。

在具体实践中,邮储银行安阳市分行打出组合拳:针对协会会员定制专属贷款方案,单户授信额度最高达400万元,既能满足微小型民宿日常周转需求,也能支撑中大型民宿扩建计划,切实为经营主体降低融资成本;创新推出“多收多贷”场景金融模式,将商户日常收单流水转化为信贷资源,形

成“经营越好、授信越多”的良性循环,为产业发展持续赋能;聚焦2025年部分经营者启动资金短缺的难题,专门开通绿色通道,将贷款审批时限压缩至2个工作日,确保“资金随需而至”,及时化解经营者的燃眉之急。

生态协同:从“金融输血”到“全链赋能”,打造乡村振兴典范

“金融活水不仅要滴灌产业,更要润泽整个生态。”邮储银行安阳市分行相关负责人表示,该行始终深化与地方政府的协作,构建起“金融+产业+治理”的共赢生态,推动民宿产业从“单一住宿”向“文旅融合”深度升级。

金融服务高质量发展

在政策支撑上,对协会会员实行“优先受理、优先审批、优先放款”的绿色通道服务,切实降低融资成本;在资源整合上,依托协会纽带链接交通、景区、保险等多方资源,推动写生基地配套设施提质升级,吸引年均写生师生数量持续攀升;在品牌赋能上,通过金融支持民宿标准化改造、特色文化植入,助力“中国画谷”品牌影响力不断扩大。如今,石板岩镇已形成“金融扶持一产业升级一就业增收一区域振兴”的良性循环,直接带动周边就业超千人。

成效显著:6000万元信贷投放,书写“画谷”增收答卷

截至2025年10月,邮储银行安阳市分行在石板岩镇本年累计投放民宿产业信贷超6000万元,助推当地民宿产业收入实现年均10%以上的稳定增长。从太行大峡谷深处的“零散农院”,到如今抱团发展的“300家民宿集群”;从满足基本需求的“简单食宿”,到涵盖写生研学、文化体验、休闲度假的“多元业态”,石板岩镇的华丽蜕变,生动印证了《中国邮政储蓄银行金融支持休闲农业综合服务方案》中“金融活水润产业、聚合生态促振兴”路径的可行性。

作为金融支持休闲农业的实践范本,邮储银行安阳市分行的石板岩模式以“主体分层服务、产业金融融合、科技赋能提效”为核心,为全国同类地区提供了可复制、可推广的经验。未来,邮储银行安阳市分行将持续让金融活水润泽山乡,绘就乡村振兴新图景。

农业银行安阳彰德支行:

金融服务沉下去 惠农资金“活”起来

□本报记者 张 璐 通讯员 刘师瑜

11月18日,初冬的豫北平原上寒意渐浓,田间的麦苗已悄然覆上一层薄霜。殷都区水冶镇的种粮大户王军站在地头,心中却因一桩喜事而倍感温暖——他刚刚通过农业银行安阳彰德支行“惠农服务小分队”现场办理的“惠农易贷”,顺利拿到了10万元信贷资金。

“眼看着要结清农资欠款,还得为明年春耕筹备资金,正发愁呢,这笔钱可真是及时雨!”王军满心感激地说。他原本计划扩大优质小麦种植规模,却因缺乏有效抵押物,在多家机构申请贷款未果。直到农业银行安阳彰德支行“惠农服务小分队”的队员们带着便携式办理设备走进乡村,为他匹配了专属信贷产品,难题才迎刃而解。

据了解,“惠农易贷”是农业银行针对种养殖户推出的专项信贷产品,

具有无抵押、无担保、利率低、放款快等特点。客户经理现场为王军测算成本、讲解政策,从申请到放款全程仅用半天时间。

“我们坚持把服务送到田间地头,不让农户因资金问题误了农时。”农业银行安阳彰德支行相关负责人表示,今年以来,该行累计开展金融知识宣讲活动30余场,覆盖全镇多个行政村,发放宣传资料2000余份,为20余户农户解决了资金难题,贷款金额超200万元。从田埂间的政策讲解到家门口的便捷服务,从金融知识的普及到惠农贷款的精准投放,该行用实际行动打通了金融服务“三农”的“最后一公里”。

初冬虽寒,服务暖心。农业银行安阳彰德支行相关负责人表示,将继续推动金融服务下沉,精准对接农户需求,以高效、便捷的惠农政策,助力乡村振兴,照亮更多农民的致富之路。

广发银行安阳铁西支行

反假知识送商户 精准守护“钱袋子”

本报讯(记者 牛 静)为切实提升商户群体识假、防假、反假能力,筑牢金融安全防线,11月15日,广发银行安阳铁西支行组建“反假币宣传服务小队”,深入辖区商业街区、农贸市场等商户集中区域,开展“反假知识送商户”专项宣传活动,实用金融安全知识精准送达经营一线。

针对商户日常经营时段特点,宣传服务小队采取错峰走访模式,在早晚菜市场旺市、午间餐饮休市、晚间商超客流高峰等关键节点,逐户走进便利店、餐饮店、生鲜摊等现金交易频繁的商铺。“商户们平时忙着做生意,错峰宣传能让大家更专心地学习。”该行宣传服务小队负责人介绍,此次活动

重点覆盖广发银行安阳铁西支行周边商业街区和农贸市场,累计走访商户30余户,实现重点区域精准覆盖。

此次活动累计发放宣传资料150余份,解答商户疑问100余人次,获得辖区商户一致好评。广发银行安阳铁西支行相关负责人表示,将以此次活动为契机,通过每月对重点商户开展反假知识“回头看”,开通可疑货币鉴定绿色通道,建立长效服务机制守护商户“钱袋子”,反假币工作关乎经营者切身利益,更是金融机构的社会责任,该行将持续践行“金融为民”理念,推动反假知识覆盖更多经营主体,为净化人民币流通环境贡献力量。

“铸信·红旗渠”大学生征信主题辩论赛举行

本报讯(记者 李 雪)11月14日,由交通银行安阳分行主办、安阳师范学院承办,中国人民银行安阳市分行全程指导的“铸信·红旗渠”大学生征信主题辩论赛在安阳师范学院举行。中国人民银行安阳市分行、交通银行安阳分行、安阳师范学院相关负责人出席活动并为获奖选手颁奖。

决赛现场,参加辩论赛的正反双方围绕“个人征信制度的完善主要依靠法律强制还是道德引导”的辩题展开激烈交锋。参加辩论赛的

辩手们引经据典、逻辑严密,结合校园贷、信用消费等现实案例,深入探讨了征信建设的路径与青年责任,展现了出色的思辨能力与对征信知识的深刻理解,赢得了现场观众的阵阵掌声。

本次辩论赛是“信用青春计划”的一项重要实践,旨在通过思想交锋引导青年学子深化对征信的认识,树立牢固的诚信理念。辩论赛为培育新时代守信青年注入了鲜活力量,有效推动了信用文化在高校校园中落地生根。

招商银行安阳分行

精准服务护航发展 加强政银深度合作

本报讯(记者 李 雪)11月17日,招商银行安阳分行联合安阳市工业和信息化局共同举办以“助企服务通未来 专精特新新闻程”为主题的交流会。市工业和信息化局、招商银行安阳分行工作人员及相关企业代表参加了交流会。

据悉,此次交流会旨在解决安阳市专精特新潜质企业在申报认定、信息化升级改造等方面面临的知识盲区和实际困难。交流会的成功举办有效提升了企业的申报质量与发展能力,为当地工业经济升级转型注入强劲动能。

本次交流会也是招商银行安阳分行深化政银合作、党建与业务融合的一次具体实践。会议特邀市工业和信息化局资深专家,围绕国家及省、

市专精特新企业认定标准、申报流程、评审要点、政策支持及常见问题等进行了系统的解读。同时,该行更关注企业在发展中对融资和信息化升级改造的需求。招商银行安阳分行特邀上级信息技术部和交易银行部产品经理,向与会企业详细介绍了该行的薪福通、财资管理云、销售云、科创贷等信息化产品。

招商银行安阳分行相关负责人表示,通过举办本次专题交流会,提升了企业的认知能力,使企业对专精特新政策和信息化系统有了更清晰的认识。下一步,招商银行安阳分行将继续紧扣“五篇大文章”的要求,持续优化金融产品与服务模式,加大对专精特新领域的支持力度,为助推安阳市经济高质量发展贡献更大的力量。

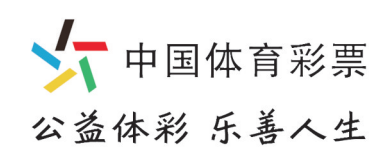
河南省体育彩票管理中心

荣获“全国群众体育先进单位”称号

本报讯(记者 牛 静)11月17日,记者从河南体彩安阳分中心获悉,在第十五届全国运动会开幕之际,河南省体育彩票管理中心(以下简称河南体彩)荣获“全国群众体育先进单位”称号。这是河南体彩首次获此国家级荣誉。

作为河南体育事业发展的“生命线”与公益事业的“助推器”,河南体彩25年来已累计筹集577亿元公益金,这些资金精准投入群众体育各领域:不仅助力“15分钟健身圈”实现全覆盖、推动人均体育场地面积达标,还通过“快乐操场”项目惠及12万名师生,以品牌赛事点燃全民运动热

情,为河南体育发展筑牢坚实后盾。“荣誉是里程碑,更是新起点。”河南体彩安阳分中心相关负责人表示,该中心将以此次表彰为契机,继续坚守“来之于民、用之于民”的发行宗旨,把全运健儿的拼搏精神融入责任担当建设与公益事业推进中,持续为河南体育强省建设注入动能,让公益体彩的种子结出更丰硕的果实。



平凡岗位守初心 金融服务绽芳华

——记中国工商银行安阳行政区支行个人客户经理张涛

□本报记者 李 雪 通讯员 罗颖斐

在中国工商银行安阳行政区支行,提起个人客户经理张涛,同事和客户总会交口称赞。自参加工作以来,她扎根基层一线,以精湛的专业技能和温暖周到的服务,在平凡岗位上创造了不凡业绩,先后荣获中国工商银行总行服务标兵、工商银行河南分行优秀客户经理及优秀营销标兵称号,并荣获安阳市五一劳动奖章。2025年9月,她更是被授予“安阳市劳动模范”荣誉称号。11月10日,记者见到张涛时,她正在营业厅为客户解答金融问题。

坚守初心 锤炼过硬作风

自2008年踏入金融行业起,张涛便深知肩上责任重大。17年来,她始终坚持以党建引领业务发展,将政治理论学习成果转化为服务客户、推动工作的实际行动。

她对工作充满热爱,坚信“根基不牢,地动山摇”。从最基础的业务一点一滴学起,做起,她将别人眼中的“朝九晚五”,变成了“24小时在线”的竭诚服务,赢得了广泛赞誉。

作为团队负责人,张涛深信“独行快,众行远”。她毫无保留地分享经验,其总结的需求响应快、跨部门联动快、问题解决快“三快工作法”已成为全行团队的工作标杆。在她的带领下,团队培养了6名业务骨干,多人获



张涛在为客户讲解业务办理流程(罗颖斐 摄)

评优秀客服经理和客户经理。

张涛始终将纪律和规矩摆在前面。无论是为大客户定制理财方案,还是处理普通业务,她都坚守原则、公平公正,将合规操作和风险防控落实到每一个细节,以专业和诚信维护了工行的良好声誉。

服务大局 实干担当显作为

金融是实体经济的血脉。面对复杂形势,张涛积极带领团队融入国家发展大局和工行战略,依托行内资源,以专业能力服务地方经济发展。

限公司联合主办。会议旨在解读政策红利,推动理赔服务落地,为当地生猪养殖产业稳健发展保驾护航。中国太保产险安阳中支负责人胡向阳介绍:“我们积极开展‘保险+期货’创新试点项目,有效缓解因价格波动带来的风险。下一步,我们将继续发挥专业优势、资源优势,持续开展‘保险+期货’项目,促进乡村振兴。”

会议指出,“保险+期货”项目是由中国民生银行北京分行捐赠的乡村振兴资金,专项用于支持滑县老店镇、焦虎镇养殖业发展的具体举措之一。通过中国太保产险的保险服务与国投期货有限公司的风险管理能力,创新性地运用“保险+期货”模式,为当地

养殖户提供了有效的市场风险规避工具。目前,项目已实现优质理赔闭环,会议现场,中国太保产险安阳中支为6家生猪养殖户集中赔付84.04万元,切实降低了生猪价格波动给养殖户带来的冲击,兑现了金融助力乡村振兴的承诺。

滑县生猪养殖户代表张凤椅激动地说:“中国太保产险滑县支公司为我们提供的生猪‘保险+期货’项目,在生猪周期进入低谷的时候,让我们切实实地感受到期货保险为我们提供的风险保障,让我们在养猪的过程中更有信心。”

推介会现场,相关专家围绕“保险+期货”的运作机制、政策背景及对保障养殖户收入的重要意义进行了深入浅出的解读,并与养殖户进行了面对面的交流。此次活动的成功举办,不仅提升了养殖户利用金融工具抵御市场风险的能力,也为滑县探索金融支持乡村产业振兴积累了宝贵经验,标志着“银期保携手”服务“三农”进入了更深层次、更见实效的新阶段。

滑县副县长徐继峰坦言:“下一步,我们将持续完善补贴机制,优化财政资金使用效率,让更多中小养殖户享受到政策红利。同时深化多方协同,搭建政府、金融机构、养殖户的常态化沟通平台。希望大连商品交易所、期货公司、中国太保产险聚焦生猪产业所需,聚焦群众所盼,进一步探索创新,依靠市场化方式取得社会的广泛认可和信赖。”

心系民生 做百姓的贴心人

张涛始终将满足普通百姓的金融需求、提供便捷实惠的服务作为首要任务。中国工商银行安阳分行对普惠金融和社会责任的高度重视,也为她服务基层注入了强大动力。她坚信金融服务不应有门槛。无论是办理小额业务的客户,还是寻求投资渠道的普通市民,抑或是偏远乡村的农民,她都一视同仁,热情、耐心、专业地提供服务。尤其对老年群体,她主动提供“适老化”服务。2022年春节,她以细致的服务打动了一位办理小额转账的老人,随后该客户将超千万元资金转至工行进行配置。

她还积极投身金融知识普及工作。在银行网点,她用通俗语言讲解常识、提示风险;在社区,她通过上百场活动,帮助群众守护“钱袋子”。她曾创下两个小时小时内成功堵截3起诈骗、为客户挽回12万元损失的纪录。“我想将工商银行的优良传统传承下去,让更多客户享受星级服务,为他们带来喜悦。”张涛如是说。时代在变,初心不改。作为一名基层金融人,张涛将继续甘于在平凡中坚守,敢于在奉献中追求不凡,在新时代的浪潮中,奋力追逐自己的梦想。

在拓展业务的同时,张涛牢牢守住风险底线。她为客户设计方案时,始终坚持充分揭示风险,确保产品与客户需求相匹配。她那本随身携带的“储户信息账本”,既是贴心服务的工