

浚畔金融 · 聚焦金融供给侧结构性改革安阳实践

# “贷”动县域产业大发展

## ——内黄县农信联社开展“定制金融”服务工作见闻



内黄县农信联社客户经理在大棚查看农作物长势(邵军锋 摄)



内黄县农信联社工作人员到尖椒装卸现场了解资金使用情况(邵军锋 摄)

□本报记者 许美美

4月18日,记者来到内黄县,在内黄县兴隆农产品有限公司的生产车间看到,工人正忙着分拣、破碎、灌装、包装、外运,一个个火红的小尖椒马上要漂洋过海进入海外市场。内黄尖椒飘向海外,产品附加值提升了,群众收入增加了……

乡村振兴涉及方方面面,对金融的需求也千差万别。为了满足不同农业主体和农业生产的需求,内黄县农信联社结合县域农业特色产业,“量身定制”金融产品,为广大农户提供了精准化、定制化金融服务。

该公司经理杜建刚一边查看订单,一边说:“今年年初以来,海外订单持续递增,我们都快忙不过来了。”喜笑颜开的背后是满满的自豪。目前,该公司通过延长尖椒产业链,实现了自身大发展,成为豫北较大的尖椒出口基地,并带动周边乡村群众发展尖椒产业,提供固定就业岗位68个,常年提供灵活用工100多个。

谈到生意经,杜建刚说:“做尖椒收

购生意20多年,诚信第一是不变的。”正是由于该公司拥有良好的信用,内黄县农信联社为其开通了信贷绿色通道,客户经理直接驻企服务,提高办贷效率,先后累计投放信贷资金550万元,支持企业从“做大”到“做强”。

眼下,内黄县从事尖椒购销、加工的企业还有很多,实现了一个企业到一个产业的大发展。内黄尖椒先后获得“全国名特优新农产品”“国家地理标志农产品”“河南省知名农业品牌”等称号,还被中国蔬菜流通协会评为全国十大名椒。为扶持当地尖椒产业种植、购销、加工全产业链发展,内黄县农信联社累计投放信贷资金超10亿元。

内黄果蔬城是豫北较大的蔬菜果品批发交易基地,有800多家商户入驻,全国各地的农业经销商慕名而来,年交易量达137万吨,交易额37亿元。

内黄县益昌尖椒种植专业合作社是落户内黄果蔬城的首批尖椒经营大户。该合作社经理穆清军感叹:“在内黄县农信联社的支持下,合作

社实行‘公司+基地+专业种植合作社+农户’的运营模式,直接带动周边万余家农户种植尖椒,帮助农民增收收入3000万元。”

2016年以来,内黄县农信联社相继提供扶贫贷款1.2亿元,对入驻内黄果蔬城的收购、生产加工、物流和保鲜、科技研发等企业提供全农业产业链的资金支持。如今,内黄果蔬城越做越大,成为国家示范产业园。

近年,内黄县农信联社加大信贷资金投放,依托内黄果蔬城巨大的产业集聚和虹吸效应,打造出了“一村一品、一乡一业”的特色产业发展格局,形成了“六村尖椒”“梁庄瓜果”“二安腐竹”“马上甜瓜”等特色农业品牌,重点支持了河南内黄果蔬城有限公司、河南宋都老厨食品有限责任公司、安阳乐比乐食品有限公司等一大批食品加工特色企业发展壮大。截至今年3月底,内黄县农信联社涉农贷款余额46.53亿元,涉农贷款占贷款总额的99%,支持农业产业化省重点龙头企业8家,为促进农民增收、农业增效和乡村振兴提供了有力

的金融支撑。

开春以来,安阳中农农机销售有限公司的一台台现代化农业机械在广袤的田野来回穿梭,成为内黄大地一道亮丽风景线。该公司经理张燕强深有感触地说:“内黄县农信联社为我们这个行业提供了‘保姆式’的金融服务,专门开发适合的金融产品,贷款政策倾斜,贷款方式灵活,客户经理随叫随到,这几年累计贷款1000余万元。我们公司能够实现销售终端存量农机100余台、联合作业机械300多台、年联合作业9万余亩的规模,与内黄县农信联社的支持分不开。”提到下一步发展,他说:“我们计划开展土地托管等业务,提供耕、种、植保、收获一条龙农机作业,需要内黄县农信联社给予更多的支持。”

用金融支点撬动乡村振兴。内黄县农信联社正不断面向民营企业、小微企业、新型农业经营主体开展定制化差异金融服务,多措并举创新帮扶模式,优化营商环境,提升服务质效。截至目前,内黄县农信联社共支持普惠小微贷款达11.92亿元。

## 中原银行内黄支行 精准服务惠民生

本报讯(记者 王慧敏)4月18日,记者从中原银行内黄支行获悉,为充分发挥政策制度优势,大力支持“保交楼、稳民生”重点工作,该支行通过增加投放、配套支持、优化服务等系列措施,成功实现购房抵押贷款当天审批、当天放款,进而为房地产企业及购房者提供针对性、精准化金融服务,有效助力房地产市场平稳健康发展。

今年年初以来,中原银行内黄支行将放款审批权限下放至各县域支行,并在县域支行设立审批中心、放款中心,进一步提高了工作效率,提升了服务质量。中原银行内黄支行对辖内各楼盘进行梳理,主动与开发商

进行对接,充分了解客户实际需求,并对审核、放款流程进行优化。

据了解,中原银行内黄分行对相关业务流程梳理优化后,借款人仅需提供基础资料即可到银行办理按揭业务,最快可实现当天放款。对于开发商,中原银行内黄分行把保证金比例降低至1%,大大缓解了开发商的回款压力。

中原银行内黄支行相关人员表示,该支行将以此为契机,持续加强与房地产企业的沟通合作,积极谋划、主动对接、扎根县域,以实际行动服务百姓,为我市房地产市场平稳、健康发展贡献力量。

## 第一季度发放贷款1047万元,同比增加93.89% 高新区创贷任务完成率居全市第一

本报讯(记者 王慧敏)“创业担保贷款审批手续简单、贷款发放快,政府还给我们补贴全额利息,真是太好了。”4月17日,领到贷款的商户孟志鹏高兴地说,“为增加进货量、扩大销售,我申请了60万元创业担保贷款。这笔贷款手续简单,放款速度快。我粗略算了算,预计明年能增加6万元左右收入。”

记者了解到,截至3月底,高新区累计成功推荐发放创业担保贷款33笔,1047万元,发放量较上年增加507万元,同比增加93.89%,完成计划目标的168.87%,任务完成率居全市第一。

为进一步优化营商环境,落实创业扶持政策,全力支持重点群体创业,今年年初以来,高新区组织人力资源局在市人社局的指导下,

扎实推进创业担保贷款政策宣传工作,有效解决创业难、融资难、担保难等问题。在推荐创业担保贷款业务的过程中,高新区组织人力资源局通过“春风行动”、“政策扫街”、专场招聘会、“安阳高新人才”微信公众号、发放宣传页等方式,广泛开展政策宣传。工作人员到基层宣传走访,对有创业能力、创业意愿、贷款需求的创业人员解读政策,讲解贷款办理流程,让群众充分知晓政策、运用政策、享受政策。

下一步,高新区组织人力资源局将持续创业担保贷款落实力度,提振大众创业、万众创新的信心,激发市场主体活力,助力广大群众实现创业梦想,为我市全力“拼经济”打赢“十大攻坚战”贡献更大的力量。

## 交通银行安阳分行 开展全民国家安全教育日宣传活动

本报讯(记者 陈振江)今年4月15日是我国第八个全民国家安全教育日,今年的主题是“贯彻总体国家安全观,增强全民国家安全意识和素养,夯实以新安全格局保障新发展格局的社会基础”。交通银行安阳分行结合工作实际,开展了全民国家安全教育日宣传活动。

活动中,该行利用营业网点LED电子屏循环播放宣传标语,通过设置宣传台,悬挂宣传横幅,摆放宣传页、宣传手册、宣传展板,现场讲解等形式开展宣传活动,向群众讲解国家安全的相关知识和法律法规,并安排大堂经理向广大客

户宣传电信诈骗、洗钱风险及假币识别等相关金融知识,积极解答他们提出的有关金融消费者权益保护方面的有关问题。

“我们通过线上线下相结合的方式进行宣传,进一步提高了群众对国家安全知识的知晓率,营造了国家安全人人有责、人人参与的良好法治氛围。”该行相关负责人表示。

下一步,交通银行安阳分行将继续推动国家安全教育在金融领域走深走实,努力增强全民国家安全意识和金融安全意识,筑牢国家安全的人民防线,全力维护保障国家安全。

## 河南体彩安阳分中心 捐赠体育器材 助力健康成长



捐赠现场(本报记者 牛静 摄)

本报讯(记者 牛静)4月13日上午,中国体育彩票“微光行动·健康进校园”活动走进安阳县崔家桥镇第二实验小学。河南体彩安阳分中心工作人员带着对乡村教育浓浓的关爱之情,把崭新的体育器材送到孩子们的手中。孩子们纷纷帮忙搬运体育器材,每个人脸上都洋溢着灿烂的笑容。

安阳县崔家桥镇第二实验小学是通过合并改造成立的学校,虽然校舍容貌焕然一新,但体育器材比较匮乏。河南体彩安阳分中心了解到相关情况,及时为孩子们送去了足球、篮球、乒乓球拍、羽毛球拍、跳绳、足球门等体育器材。

安阳县崔家桥镇第二实验小学全体教师表示,会把这份关爱化作工作和学习的动力,将学校的教育质量提高到一个新的水平。

### 图说新闻

4月16日,新华保险安阳中心支公司在内黄县豆公镇挂牌成立营销服务部。新华保险安阳中心支公司和内黄县豆公镇相关负责人出席揭牌仪式。

新华保险豆公镇营销服务部将以服务和守护人民的美好生活为目标,围绕客户“生、老、病、死、残”全生命周期保障需求,为广大农村客户提供优质的产品,并将保险理赔服务延伸到“最后一公里”,为乡村振兴贡献新华力量。

图为揭牌仪式现场。

(本报记者 田丹丹 摄)



## 中国人寿寿险: 暖心服务保障新市民安居乐业

精准聚焦重点群体、量身打造团体金融产品、优化养老金融服务、夯实经济发展基石……为进一步贯彻落实银保监会关于加快推进新市民金融服务工作部署,持续提升天津地区新市民金融服务质效,中国人寿保险股份有限公司(以下简称中国人寿)天津市分公司通过系列惠民、便民、利民的服务举措,为新市民提供高质量金融服务,以实际行动践行社会“稳定器”的责任使命,守护人民美好生活。

### 夯实经济发展基石

新市民是城市经济发展的重要参与者,在城市建设中是必不可少的重要力量。他们默默地贡献自己的智慧和汗水,为城市经济发展立下了不可磨灭的功劳,是中国特色新型城镇化道路的中坚力量。

新市民的金融需求大多集中在金融消费、经营金融、金融服务等几大类,在充分了解其差异化和个性化金融需求后,中国人寿寿险天津市分公司扎实开展新市民金融产品创新,用心助力新市民金融服务提升,着力解决新市民金融服务难题,努力拓宽服务范围,

按需创新金融服务,精准定位重点群体,建立适应新市民需求的广覆盖、多层次、可持续金融服务体系,推动新市民金融服务供给需求平衡,助力新市民在津安居乐业,把心留住,一起奔向共同富裕的康庄大道。

### 完善团体保险保障产品

近年,实体经济发展遇到不少挑战,一些企业因为资金链紧张,甚至面临停工停产的风险。中国人寿寿险天津市分公司关注中小微企业发展,主动开展具有针对性、实效性、创新性的服务活动,量身定制多种风险保障方案,推出“关爱保”专属团体保险保障方案,面向中小企业法人客户,升级完善现有团体意外保险保障方案,全力帮助中小微企业复工复产。截至目前,“关爱保”覆盖人群超3万人,累计提供风险保额逾30亿元。

为方便小微企业为员工购买其他商业保险,在原有针对小微企业法人客户出台的“员工福利套餐”以外,中国人寿寿险天津市分公司聚焦3人~100人规模的中小微企业,推出“新版福利保”专属方案,助力提升小微企业、新型战略客户抗风险能力,为企业员工提供涵

盖住院医疗、重大疾病、轻度疾病等保险保障,保障内容可灵活选择,满足不同企业保障需求。公司运用科技运营手段,实现全流程线上无纸化投保,免“面”受理服务,便捷的投保方式非常适合新市民的职业特点。

### 精准聚焦重点群体

新市民在全市物流行业属于主体力量,例如快递员、货车司机等特殊岗位工作人员,他们劳动时间不固定、交通事故易发,使得这些群体对疾病和意外风险的抵御能力较弱,自主投保积极性不高,导致从业人员保障程度依然相对较低。为此,中国人寿寿险天津市分公司精准研判物流行业保障需求,推出适合的保险保障方案,为这些特殊岗位工作人员提供风险保障。

中国人寿寿险天津市分公司将新产业、新业态作为主要服务阵地之一,丰富商业养老保障方案供给,主动服务社会,积极推进新市民专属保障方案的市场调研与推广,满足新产业、新业态和灵活就业人员基本保障及养老保障需求。

### 优化养老金融服务

自人社部、财政部、国家税务总局等五部委2022年11月初联合发布《个人养老金实施办法》以来,备受关注的个人养老金制度于11月25日迈出了重要一步。作为首批获得个人养老金业务资格的金融机构,中国人寿寿险迅速启动个人养老金业务,全力参与国家养老第三支柱体系建设,积极推进个人养老金产品服务。

个人养老金有助于推进多层次、多支柱养老保障体系建设,可以丰富社会大众的养老选择,满足人民群众日益增长的多样化养老保障需求,让个人养老金参加人在养老保障的基础上再增加一份养老积累,进一步提高参保人养老收入水平和老年生活保障,帮助新市民解决城市养老难题,增强幸福感和归属感。

未来,中国人寿寿险天津市分公司将持续发挥主业优势,聚焦新市民在就业、住房、医疗、养老、教育等方面的金融需求,多措并举提升服务水平,帮助新市民在津安居乐业,用心守护人民美好生活。(中国人寿寿险宣)