

新时代 新征程 新伟业

# 小小灵芝菇 致富大产业

## ——六村乡发展集体经济项目见闻

□本报记者 任贵伟 文/图

4月3日一大早,内黄县六村乡破车口村党支部书记、灵芝菇种植基地项目负责人王红林就接到郑州销售分公司负责人的催货电话:“灵芝菇供不应求,客户天天催,再不发货我就没法和客户交代了……”

挂断电话,王红林既高兴又苦恼。高兴的是,灵芝菇得到了客户和市场的认可;苦恼的是,该如何在保证质量的前提下增加产量。“制约我们产量提升的不是技术问题而是菌棒问题。目前,我们加工的菌棒满足不了生产需求,我们急切需要增加一条菌棒生产线。”王红林说,“目前,我们年产值大约2000万元,如果增加一条菌棒生产线,扩大灵芝菇种植规模,年产值将达到5000万元。”

走进灵芝菇生产基地,只见大棚上是光伏发电设备,大棚下是正在地上快速生长的灵芝菇。一朵朵、一簇簇白色的灵芝菇,破土而出,菌叶展开,犹如盛开的花朵。王红林介绍,灵芝菇产业种植地为闲置的光伏发电棚下地。在引进灵芝菇之前,破车口村村“两委”为了利用光伏大棚的闲置资源可谓煞费苦心。“我们之前引进过香菇种植项目,还养过羊等,都因为各种原因没有成功,直到我们引进了灵芝菇。”王红林说,“刚开始试种灵芝菇,我搬个小板凳每天坐在光伏大棚里,亲眼看着灵芝菇半个月就长了起来。”

“灵芝菇项目是我们与林博士合

作研发的高科技新型食用菌项目。2017年,成立灵芝菇研发部,研发并试种食用菌新品种灵芝菇;2018年开始大规模种植,成立了六村乡灵芝菇种植科普示范基地;2019年,开始摸索初级深加工;2020年,我们将灵芝菇产品送检至权威部门,检测报告显示,灵芝菇富含18种氨基酸、维生素、微量元素等,我们成功研制出灵芝菇系列产品;同年12月,我们成立了河南瑶光农业科技开发有限公司。”王红林介绍起灵芝菇项目的发展历程如数家珍,“2021年,灵芝菇种植科普示范基地被安阳市农科院命名为安阳市农科院灵芝菇研发培育种植基地;2022年,灵芝菇种植科普示范基地被命名为河南省科技小院,并进行食用菌种植科普活动。”

走进新改建的1000平方米深加工车间,王红林高兴地说:“为确保一年四季市场供应,切实实现种植、储存、加工、销售以及休闲观光采摘、产学研融合发展,2022年,我们通过内黄县乡村振兴局申报了财政衔接乡村振兴资金1500万元,用于灵芝菇产业基地改建项目。新增灵芝菇菌棒生产线一条、冻干生产线一条,新建1000吨保鲜库一座,新建标准食用菌棚及恒温棚51栋。这些设备设施是我们扩大种植规模的底气。”

破车口村还千方百计延长灵芝菇产业链条,增加附加值。王红林介绍:“除了鲜菇销售以外,我们将灵芝菇做成灵芝菇酱、干灵芝菇、灵芝菇



王红林介绍灵芝菇项目发展情况

颗粒、灵芝菇粉等,既解决了种植规模扩大后的销售问题,又增加了灵芝菇的附加值。我们种植的灵芝菇,30%的鲜菇送往市场销售,70%用于深加工。目前,已有灵芝菇鲜菇以及灵芝菇辣椒酱、灵芝菇干菇、灵芝菇丁等多种产品。我们有种植研发团队、管理团队和市场营销团队,已在郑州、广州、上海及深圳等地建立了销售网络,产品供不应求。”

“灵芝菇项目计划采用‘公司+集体+就业’模式,以全乡15个村集体申报资金注入河南瑶光农业科技开发有限公司,建设标准化恒温生产棚及生产设备等。该项目建成后能增

加六村乡15个村的集体经济收入,并为300余名本地村民提供就业岗位,其中有脱贫户、监测户中有劳动能力的人员等,预计每人每年可增加务工收入1.5万元至3万元。”六村乡政府相关负责人说,“灵芝菇种植周期短、技术成熟、延伸产品多,能为周边群众提供就业岗位,联农、带农、富农性较强。灵芝菇产业项目已经成为六村乡特色产业,并在此基础上实现以点带面,引导、带动、鼓励周边村庄、群众积极发展该产业,为乡村振兴作出积极贡献。”

### 县域传真

## 收回土地租金 解决多年难题

县委巡察组

本报讯(记者 任贵伟 通讯员 刘超 甘霖)“感谢巡察组,拖欠20多年的土地租金终于追回来了!”近日,内黄县梁庄镇前咀头村村“两委”干部握着县委第五巡察组副组长王利军的手激动地说。

事情要从2022年11月说起。当时,内黄县委第五巡察组通过问卷调查、查阅资料、入户走访、个别谈话等方式,对梁庄镇前咀头村开展常规巡察。

在入户走访时,有群众反映,村里的集体建设土地租金多年没能收交,群众反映过多次,问题始终没有得到解决。

“群众利益无小事,更何况是关乎老百姓切身利益的租金问题,必须搞清楚,给群众一个答复!”县委第五巡察组组长刘向峰说。针对群众反映的问题,巡察组立即召开组务会,进行分析研判,并组织专人调查,通过多方走访知情人,终于弄清了事情的原委。

原来,当年,时任前咀头村村委主任的李某某因建纸箱厂急需厂房,便以前咀头村村委会的名义,同作为纸箱厂负责人的自己签订了一份土地承包合同,承包了该村综合加工厂,合同租金每年1000元。刚开始几年,租金还能按时交纳,之后,李某某以工厂经济效益不佳、与村里有经济纠纷为由,一直未按合同约定按期交纳租金。前咀头村村委会体谅他的难处

未进行催交,又因为村委换届,租金的事情就耽搁了。近年,换届后的前咀头村村“两委”干部知晓情况后,多次上门催交,但李某某均以种种理由搪塞、拖延,拒不如数交纳租金。

巡察组随即找到李某某核实,动之以情、晓之以理:“大家乡里乡亲,知根知底,你这么做侵犯的是全体村民的利益,欠村里的租金还要背负骂名。”最终,李某某把拖欠的4万元租金如数交还。新的土地租赁合同也重新按程序签订。

“以前村干部催过我好几次,我总觉得反正是集体土地,能拖就拖。我反思后也觉得,我不仅侵害了集体和其他群众的利益,自己的名声也受损。现在补交了租金,底气也足了,更有干劲了!”李某某说。拖欠租金的成功追回,解决了困扰该村“两委”多年的难题,村“两委”干部在群众中的威信提高了,村“两委”班子的凝聚力和战斗力也提升了。同时,巡察组向梁庄镇党委下发立行立改通知书,要求对全镇集体土地承包租赁情况进行专项整治。

“发现问题是手段,做好整改文章是目的。下一步,我们结合清廉村(社区)建设,坚定不移深化政治巡察,下大力气解决群众关切的‘急难愁盼’问题,让群众有更多获得感、幸福感、安全感。”内黄县委巡察办相关负责人李旭杰说。

内黄县

## 用足用好各项政策 做好退役军人就业工作

本报讯(记者 任贵伟 通讯员 李小伟 闵祥彬)“通过内黄县‘戎归中原 就业启航’暨退役军人现场招聘会,我全面了解了县政府对退役军人的各项优待政策,无论在技能培训、就业,还是贷款方面对我们都有很大的支持,我也找到了心仪的岗位。奔赴新的岗位之后,我会继续延续在部队的工作作风和优良传统。”4月3日,退役军人张敬涛说。

3月29日,内黄县“戎归中原 就业启航”暨退役军人现场招聘会在县职业技术培训就业安置中心举行。与会退役军人先后参加了内黄县职业教育中心、河南翔宇医疗设备股份有限公司专场招聘会,接受退役士兵适应性培训,了解职业技能培训和就业的相关情况、邮政储蓄银行退役军人就业创业扶持政策、企业概况及招聘情况等。

退役军人张凯凯说:“我是一名退伍女兵,通过现场招聘,了解到翔宇设备是一家很不错的上市公司,接下来,我会与该公司对接,找到合

适的岗位。”河南嘉宇医疗科技有限责任公司总经理李军说:“内黄县退役军人事务局和我们合作多年,我们组织了多场招聘活动。我们公司现有员工里有100多人都是退役军人。退役军人有优秀的品质,能吃苦耐劳、坚守纪律、作风顽强。”

近年,内黄县高度重视退役军人的安置和就业创业工作,想方设法为退役军人搭平台、找路子、供信息、解难题,建立了良好的军政、军民和军企关系。

内黄县退役军人事务局相关负责人说:“下一步,我局将积极搭建优秀企业、培训机构与退役军人之间的桥梁,整合帮扶政策资源,帮助退役军人实现技能培训、优质就业创业,一如既往用心、用力、用情做好退役军人服务保障工作,用足用好各项政策,贯彻落实优待优待政策,切实为广大退役军人在新的岗位上‘华丽转身’搭建宽广舞台,营造良好环境,提供优质服务,努力为全县经济社会高质量发展注入新活力。”



### 图说新闻

近段时间,全国文旅局长积极为地方文化旅游代言,网友纷纷喊话内黄文旅出战。内黄县文广旅局党组成员、县旅游发展服务中心主任杨志波“变装”出战,祭始祖、朝天阁、骑战马、擂战鼓……为内黄代言,宣传推介内黄旅游资源,诚邀全国游客来内黄寻根祭祖,观光旅游。图为二帝陵祭祖场景。

(尹明晓 摄)

## 一线见闻·基层行

内黄县:

## 科学应对降雨降温 保障大棚瓜菜生产

□本报记者 任贵伟 通讯员 张伟民

当前正是内黄县早春大棚瓜菜的膨果期,也是确保丰产的关键时期。连续的降雨降温天气给当地的瓜菜生产带来了影响。4月3日上午,内黄县蔬菜生产服务中心组织技术人员第一时间到早春大棚瓜菜种植区进行技术指导,查雨情、看长势,现场开良方,助农纾困解难,让全县大棚瓜菜生长无忧,让种植户增收有保障。

连续的降雨极易造成大棚甜瓜裂瓜、西红柿灰叶斑病,从而影响产量、品质和种植户的收入。在东庄镇乔庄村的甜瓜种植区,内黄县蔬菜生产服务中心的技术人员冒雨走进大棚,送技术上门,精准指导降雨降温天气下的瓜菜生产。该中心办公室主任、高级农艺师周建坤对种植户说:“根据天气预报,从4月3日凌晨开始降雨,一直持续到4日,气温也在降低。目前是大棚瓜菜形成产量的关键时期,大家要注意及时在叶面上喷施广谱性杀菌剂和叶面肥,预防病害和裂瓜。同时,注意放风排湿,减少棚内湿度,降低病害的发生几率。”东庄镇乔庄村村民乔献州是当地

的甜瓜种植大户。这次的降温降雨,给他的大棚甜瓜带来了影响,令他非常担心。“甜瓜正在膨果期,连续降雨降温会造成裂瓜。技术人员到大棚里指导我们科学管理,让喷施广谱性杀菌剂、叶面肥,减少裂瓜,提高甜瓜的品质、产量。农业技术人员的及时指导,解决了我的后顾之忧。”乔献州说。

内黄县蔬菜生产服务中心农艺师申山虎说:“早春大棚甜瓜的生产容易受到连续阴雨天气的影响。连续的阴雨天,会使甜瓜出现裂瓜现象。我们技术人员第一时间到甜瓜种植区域,根据天气的变化和甜瓜的长势,为菜农开具良方,有效预防病害的发生和裂瓜现象,有效降低连续阴雨天对早春大棚甜瓜的影响。”

后河镇马张固村村民赵国亮大棚里的西红柿长势不错,只见上半部分花开正旺,下半部分如乒乓球大小的西红柿已挂满秧藤。此时,也是决定西红柿产量的重要节点,技术人员针对不同的秧苗长势,及时开出防病良方,提升种植户的管理水平,最大限度降低种植风险,保障西红柿稳产丰产。赵国亮说:“我种了六七亩西红柿,目前正是膨果



农技人员(左一)正在大棚里指导种植户科学管理(张伟民 摄)

期。西红柿最怕遇到阴雨天气,容易得灰叶斑病。一旦染上灰叶斑病,西红柿就会大量减产。县里的农业技术人员来到我家大棚里,及时指导,面对面教给我防治办法,我心里有底了。”

“内黄是农业大县,春季设施瓜菜种植面积13万余亩,总产量120万吨,

总产值30多亿元。仅春季瓜菜就能带动当地种植户人均增收5000多元。”周建坤说,“这次降雨降温给我县的瓜菜生产带来很大影响。我们及时组织县、乡、村70多名农技人员,奔赴全县的大棚田间,面对面开出良方,让广大种植户管理有技术、增产增收有保障。”

## 内黄陶瓷与京东展开深度合作

本报讯(记者 任贵伟 通讯员 柴献军)“内黄陶瓷产业从打造核心竞争力、优化渠道、拥抱‘互联网+’出发,不断自我革新,塑造内黄品牌。内黄陶瓷产业未来的商业模式一定是线上线下一体化,通过‘品牌+传统渠道+电商平台’,给企业发展提供更广阔的空间。”4月3日,内黄县陶瓷产业相关负责人说。

3月29日,由内黄县商务局主办,河南美陶优选科技有限公司承办的京东暨内黄陶瓷产销对接会在内黄县电子商务公共服务中心成功举办。京东零售居家事业部代表和内黄县40多家陶瓷企业及经销商参加产业对接会。此次活动的主题是“陶瓷新变局 数说新机遇”,旨在加强内黄陶瓷企业与京东渠道之间的合作。本次活动是京东首次与内黄陶瓷产业的深度合作,将推动内黄陶瓷产业数字化转型。京东为内黄陶瓷产业开通绿色通道,提供零元开店政策。

据了解,内黄县是中部地区最大的新型陶瓷生产基地,被中国陶瓷工业协会授予中原陶瓷产业基地称号。内黄陶瓷产品规格多样、质量过硬,在全国、全省具有一定的竞争力和影响力。京东零售居家事业部代表介绍,京东可为内黄

陶瓷提供多元化销售渠道,形成“线上+线下”立体渠道布局。如今,消费者需求端在变化,一站式解决方案将是陶瓷产业的发展方向。京东平台将实现数字化水平的提升,打通从工厂到终端各环节,提升效率,助力企业实现降本增效。内黄乐陶数字科技有限公司常务副总秦晋说:“内黄陶瓷产区已投产28条现代化生产线,年产量达2.8亿平方米。希望京东与内黄陶瓷产业群体相结合,全面开拓中原及周边家居消费市场,完善区域陶瓷产业链布局,帮助内黄陶瓷产业提升知名度和市场占有率,促进数字经济与实体经济的深度融合。”

内黄陶瓷产业坚持产业与科技共生、创新与时代共舞,在未来将以电子商务、网红直播、跨境电商为突破口,抢占国内国际市场,通过电商贸易带动工业发展。内黄陶瓷业务将开启线上京东平台销售、线下京东居家450家门店同步展示,将为内黄的陶瓷产业发展注入强大的销售动力。河南美陶优选科技有限公司创始人田晓燕说:“美陶作为电子商务全流程服务商,将从多维度提供技术支持,助力内黄陶瓷产业的发展。”