

河畔金融 · 聚焦金融供给侧结构性改革安阳实践

加大绿色信贷投放力度 “贷”动产业转型升级

——中原银行安阳分行“行长进万企”活动掠影

□本报记者 王慧敏

安阳(中信)印染示范园区坐落于北关区,总投资23亿元,是我市再造传统产业新优势、有效解决印染行业水污染问题重点招商项目,属于绿色金融重点支持领域。项目建成后,将有利于整合全市印染企业搬迁入园,推动针织面料产业转型升级,提高全市纺织产品竞争力,具有可观的经济效益、社会效益和集聚效益,真正意义做到了“绿水青山就是金山银山”。

这一项目的专属金融“管家”是中原银行安阳分行。作为本土金融机构,中原银行安阳分行坚持“扎根中原、深耕中原、依靠中原、服务中原”的战略定位,紧跟我市产业转型升级步伐,持续加大绿色双碳项目支持力度,以金融力量守护绿水青山。从项目开工到现在,中原银行安阳分行“保姆式”的金融服务赢得了企业的高度认可。

9月28日,中原银行安阳分行党委委员、行长助理王宁带领分行公司条线负责人,解放大道支行行长、副行长一行又一次来到这里,开展“行长进万企”常态化走访,与企业总经理、财务负责人深入交流,及时跟进企业经营发展、金融诉求等变化。

园区现建有和在建的工程包括天然气分布式能源站(2台80吨燃气锅炉+2台9.0兆瓦汽轮发电机组)、污水处理厂一座(3万吨/天)、供水厂一座(3万吨/天)、中水厂一座(1万吨/天)、通用厂房6栋(入驻印染企业)、宿舍楼3栋和综合办公楼1栋。“目前,项目各项建设有序推进,预计明年3月可投入使用。”园区负责人黄成说,“中原银行安阳分行

为我们授信了7.5亿元。截至目前,该行已按节点发放贷款4.8亿元,正是他们的鼎力支持才保障我们的建设进度,必须为他们想企业所想、急企业所急的精神和高效、专业的金融服务点赞。”

6栋通用厂房总建筑面积16.5万平方米,可供多家印染企业使用,配套设施齐全。“如果企业想入驻但资金不足怎么办?”“这也是中原银行安阳分行值得称赞之处,除了项目贷款外,他们还积极创新业务模式,批复工业厂房法人按揭贷款4.2亿元,不但确保项目本身顺利完工,更为企业后续入驻、园区发展提供坚实保障。”说话间,黄成不自觉地竖起了大拇指。

记者了解到,“行长进万企”活动是安阳银保监分局今年开展的企业帮扶活动,旨在引导全市银行机构行长俯下身、深入企业,对企业进行“一对一”帮扶。安阳(中信)印染示范园区这一绿色环保产业项目是本次“行长进万企”活动中中原银行安阳分行精准包联企业,总行、分行领导多次赴园区实地考察,了解项目情况。中原银行安阳分行和中原银行解放大道支行通力合作,落实“1310”服务机制,克服疫情影响,开辟绿色通道,使这一抵押项目贷款成功落地。这也是我市首笔工业类在建工程抵押项目贷款,7.5亿元的绿色信贷支持,有效解决了企业融资难题。

“服务战略、服务实体、服务企业、服务人民”是中原银行安阳分行一直以来坚持的战略方向。按照安阳银保监分局“行长进万企”活动要求,该行成立工作专班,由分行党委书记、行长赵海军任组长,主管行长王宁任副组长,公司条线、风险条线



该行党委委员、行长助理王宁(右三)在安阳(中信)印染示范园区进行实地调研 (本报记者 陈振江 摄)

主要负责人为成员的领导小组,并建立总分三级包联机制,其中总行领导包联我市企业2家,分行领导包联主责服务企业10家,同时建立金融服务小队,主动扩大活动覆盖范围,由支行行长带头聚焦我市“三个一批”、“982”重点项目、专精特新科创企业等,逐一进行营销走访,为企业提供贴身、专业的综合金融服务。

为扎实推进活动走深走实,中原银行安阳分行第一时间制订印发金融服务落地方案,建立常态化工作机制,一把手亲自抓、亲自干,责

任上肩、任务到人,全面推进工作落实。截至目前,该行主责包联企业均已完成实地走访,对接成功率100%,授信支持13.31亿元。

中原银行安阳分行党委书记、行长赵海军表示,中原银行安阳分行将继续投入“行长进万企”活动,把措施落到位,把企业服务好,一以贯之地坚守“建设美好金融,服务美好社会”的使命,加大绿色信贷投放力度,“贷”动企业转型发展,为我市建成现代化区域中心城市作出新的更大贡献。

万人助万企 安阳在行动

行长进万企

农发行林州市支行

坚守岗位助力乡村振兴

本报讯(记者王慧敏 通讯员侯晓军)国庆节期间,农发行林州市支行党员干部坚守岗位,为助力林州乡村振兴添砖加瓦。

“坚持党建引领一切,我们大力发扬红旗渠精神,节假日党员职工主动加班,推进各项工作有序进行。”农发行林州市支行行长邢宏伟介绍。国庆节期间,该行员工加班加点办理业务,及时对林州市智能制造产业孵化园建设项目放款4402万元,用于支持园区工程建设。同时做好林州市林虑河南段生态治理项目、林州市红旗渠生态涵养实验路配套工程等项目放款前准备工作,督促相关企业加快施工进度,争取早日放款。

今年年初以来,农发行林州市支行新审批中长期项目3个,共计12.07亿元,分别为林州市建成区弱电管道特许经营项目、林州市红旗渠经济技术开发区高端产业孵化提升项目、林州市林虑河南段生态治理项目;累计审批中长期项目10个,有效地支持了地方基础设施建设,提升了林州城市形象,社会效益明显。

今后,该行将继续以服务林州乡村振兴为己任,发挥政策性银行“当先导、补短板、逆周期”职能作用,加快信贷投放,在服务稳住经济大盘、推进地方经济建设中展现使命担当。

三家银行联手 开展金融知识普及宣教活动

本报讯 近日,招商银行安阳分行、浦发银行安阳分行、中国农业银行安阳分行在万达广场联合举办了“九城联动齐宣传,金融知识惠万家”2022金融知识普及月联合宣教活动。

活动当天,招商银行安阳分行、浦发银行安阳分行、中国农业银行安阳分行准备了宣传展板、条幅、折页、视频等,并抽调营销精英参与此次活动。活动现场,各金融机构工作人员在

万达广场为市民和商户发放折页,并对他们宣讲非法金融活动的表现形式,引导社会公众自觉远离非法金融活动,避免盲目投资和冲动交易。同时,工作人员还普及了常见非法金融广告的表现形式和识别方法,提高金融消费者识别和应对非法金融广告的能力。

此次联合宣教活动提升了公众金融安全的意识和水平,体现了金融机构的社会责任感。(铁媛媛)

中国工商银行安阳分行业务 家装分期

(一)概念
家装分期是指银行向申请人提供的、用于申请人自有产权住房的装修以及与之相配套的家电、橱柜、家具等不易变现的大宗消费品款项支付的分期付款人民币综合授信。

(二)特点
年手续费率低且有限时优惠,额度最高30万元,期限最长5年,手续简便,申请快捷。

(三)适用客户
具有完全民事行为能力自然人,

有真实的装修需求,且年龄在20周岁(含)~65周岁(含)。分期期限与申请人年龄之和不得超过70年。

(四)所需手续
申请人本人身份证、房产证或购房合同、购房发票、房管局联网核查结果、银行需要客户补充的其他资料。

详询我行各营业网点。
ICBC 中国工商银行 安阳分行

加快建设三支柱养老保险体系

养老不仅关乎老年人群的当下,也关乎年轻人群的未来。据中国青年报社社会调查研究中心2021年进行的问卷调查,89.6%的受访青年认为有必要从现在开始考虑自己的养老问题。伴随国家对第三支柱养老保险体系发展的推动,年轻人开始关注如何配置养老保险,怎样以目前的选择为未来的生活增添幸福感和安全感。

近日,中国人寿保险股份有限公司(以下简称中国人寿)与北京大学中国社会调查中心联合出品的《中高净值家庭资产配置和保障白皮书》(以下简称《白皮书》)正式发布。《白皮书》对拥有一定财富、具有较强购买力的高净值人群的家庭画像、资产配置和保险参与情况进行了深入分析,可以为年轻人的养老保险规划提供一定的指引。

养老保险覆盖率明显提升,商业养老保险上升空间较大

近年,我国人口老龄化程度持续加深。2021年第七次人口普查数据显示,我国60岁以上老年人口达2.6亿,占总人口的18.7%,预计2025年达到3亿。在老龄化程度快速提高的背景下,2020年,党的十九届五中全会将积极应对人口老龄化上升为国家战略。老龄化的加速发展,加之少子化和长寿时代的到来,使养老日益成为国民关注的热点话题。

发展多层次、多支柱的养老保险体系,对于推动国内养老体系的发展至关重要。2022年4月,国务院办公厅发布了《关于推动个人养老金发展的意见》,提出推动发展个人养老金,与基本养老保险、企业(职业)年金相衔接,为民众补充养老资产提供了优质选择。与此同时,国民养老意识也在不断提高,越来越多的民众开始重视以养老保

险配置为个人养老增加保障。

《白皮书》显示,中高净值家庭养老保险覆盖率近年明显提升。2011年中高净值家庭养老保险覆盖率为42.1%,此后迅速增加,2013年增加到79.64%,2015年增加到84.15%,至2018年已达到92.27%。其中,商业养老保险的覆盖率呈现持续上升的趋势。2011年中高净值家庭商业养老保险覆盖率为0.92%,2013年增加到1.41%,2015年增加到2.12%,2018年增加到6.44%,未来还有很大上升空间。总体而言,我国第三支柱养老保险体系还比较弱,可以循序渐进地推动养老保险体系改革,通过加大税收优惠政策力度,鼓励发展第三支柱养老保险体系中的个人储蓄和商业性补充保险。

在各种类型的商业养老保险中,占主导的是除寿险外的商业养老保险,覆盖率从2011年的2.59%增加到2018年的10.1%。企业补充养老保险覆盖率偏低,2018年也仅为2.05%。其他养老保险覆盖率也处于较低水平,2018年覆盖率仅为1.85%。可以看到,商业养老保险正在成为居民养老的重要补充,未来还有很大的上升空间。

基础社会保障不断完善,商业养老保险成为重要补充

针对养老保险已覆盖人群,《白皮书》对养老保险的具体实施情况进行了进一步的研究和挖掘。我国养老保险体系第一支柱即基本养老保险,由职工基本养老保险和城乡居民基本养老保险共同构成。建立完善基础社会保障制度,尽可能覆盖全人口,有助于实现共同富裕。截至2021年3月,我国基本养老保险参保人数达10.07亿人,基本养老保险参保率超过90%。《白皮书》显示,就城乡居民基本养老保险而言,已参保人群的平均参保时间为

7.63年,预期每月可以领取的保险金金额为197.91元。

补充养老保险(年金)是对社会基本养老保险的重要补充,是我国养老保险体系的第二支柱。截至2020年年底,补充养老保险共覆盖了6000多万人。《白皮书》显示,在政府机关职工年金、事业单位职工年金和企业年金这三种补充养老保险中,主体是企业年金,比重为47.37%,其次是事业单位职工年金,占比28.95%,政府机关职工年金占比18.42%。就已参保人群而言,参与补充养老保险的平均年限为6.09年,单位每月缴纳的保险费为171.06元,个人每月缴纳的保险费为156.76元,预期每月领取保险金227.06元。

除第一支柱和第二支柱外,个人储蓄性养老保险和商业养老保险构成的第三支柱是扩大养老规模、增强灵活性的关键一环。长期来看,发展商业养老保险第三支柱,积累个人养老资金,构建多层次的养老储备,是未来大势所趋。《白皮书》显示,中高净值家庭目前平均每年缴纳5297.48元的保费,预期每年可以领取6262.2元的保险金。商业养老保险正在成为居民养老的重要补充,需要加快发展和完善。

长期稳健经营、多元细分服务是保险业参与养老第三支柱建设的优势所在

保险业具有多元化产品服务供给能力。商业养老保险能够满足人民群众对养老金在安全稳健、长期增值、长期领取等方面的综合需求,同时能够针对不同细分群体,围绕多元化的养老保障需求,提供差异化、综合化的一揽子保险解决方案。如在客群维度方面,保险公司可以向不同年龄、不同偏好的客户提供不同模式的养老保险产品,还能够根据职业特征、经济状况等因素,向

特定群体提供适合的养老保险产品。

保险业拥有长期资金管理能力和保险资金具有投资期限长、安全性要求高的特点,与养老金属性天然契合。在长期管理保险资金的过程中,保险公司普遍建立了适应长期投资要求的投资管理体系,积累了较强的管理养老资金的长期投资能力。同时,商业保险公司初步具备布局医疗健康养老产业链的经验。经过多年探索,在风险有效隔离的前提下,保险公司一方面发挥保险资金长期、跨周期投资能力优势,为医疗养老健康产业链发展提供长期稳定的资金支持;另一方面发挥保险公司专业优势,探索医疗服务、养老服务与金融保险产品的衔接发展,更好地服务人民群众的养老需求。

保险业拥有强大的资产负债和偿付能力综合管理能力。保险业在长期业务负债管理方面具备丰富的经验,在此基础上对七大类风险均采取了综合管控措施,包括对保险风险、信用风险和战略风险、声誉风险和流动性风险开展系统化管理,并建立了综合的偿付能力管理机制。

那么,要在服务养老保障体系有所作为,保险业如何布局?创新产品服务、优化资产负债是保险业全面深化供给侧结构性改革的发展方向。须主动适应形势,加强自身能力建设,全面深化供给侧结构性改革,为人民群众提供更加优质的保险产品和服务。

一是持续加大养老保险产品创新,丰富产品供给。为了丰富和升级养老保险产品供给,充分激发中青年人群和灵活就业人群的养老意识,服务更广阔的客户群体,保险业要进一步在养老保险产品的领取条件、领取方式、收益模式、安全性和流动性安排等方面进行创新探索,增强“产品+服务”模式探索的

深度和广度,不断满足人民群众的养老需求。

二是着力提升适应养老资金投资要求的长期投资能力。坚持长期、稳健、价值投资的理念,扎根实体经济,服务实体经济,多措并举,强化保障,构建跨周期投资组合,为提供长期稳定的收益奠定坚实的基础;持续拓展投资研究的深度广度,进一步加强趋势性、战略性布局的研究,构建着眼未来的另类投资组合,为提升长期回报创造条件;进一步践行责任投资理念,推动双碳战略下长期投资布局,构建符合ESG标准的绿色投资组合,实现经济责任、政治责任和社会责任的统一。

三是进一步加强跨周期的资产负债管理能力建设。养老保险和服务的超长期性和多样性,要求保险公司坚持资产负债管理统筹的科学发展理念,持续强化、更新资产负债观,进一步加强基础研究,不断丰富理念和工具体系,在既有的优势基础上进一步加强资产负债管理能力建设。只有这样,保险业才能更好地服务于第三支柱养老保险建设和发展。

助力第三支柱养老,用保险守护人民美好生活

长寿时代的到来,“老有所养”成为国家和民众关注的重点,带来人们养老观念的变化。养老不再只是老年人关心的话题,也引起年轻人的重视。然而,单靠第一支柱(基本养老保险)支撑,国家面临的养老金压力巨大。同时,第二支柱(补充养老保险)因覆盖面比较窄、资金积累规模有限,只能满足小部分人群的养老需求。在当前多层次养老保障体系发展不均衡的状况下,需要加快发展和完善第三支柱(个人储蓄性养老保险和商业养老保险),而专属商业养老保险则是其中的重要创新。

银保监会于2021年6月起在浙江省(含宁波市)和重庆市开展专属商业养老保险试点,包括中国人寿寿险公司在内的6家保险机构参与了首批试点。试点期间,中国人寿寿险公司创新推出国寿尊享宝专属商业养老保险,受到社会大众的广泛关注和喜爱,尤其是新业态人士。比如,在试点的重庆市,投保客户中约70%是快递员、网约车司机等新业态人员。产品依托公司专业的投资能力,为客户带来长期安全稳健的投资收益,满足客户多样化、多层次养老保障需求。

保险公司作为养老保险产品的供给者,应为广大民众提供更多准确、有价值的养老保障资讯,并加快研究开发满足民众多样化养老需求的产品。中国人寿寿险公司落实积极应对人口老龄化国家战略,持续构建国寿养老体系,充分发挥保险资金长期优势,通过国寿大养老基金积极布局机构养老、社区养老等多层次养老服务。2022年上半年,国寿大养老基金加速整合康养资源,持续推进在京津冀、长江经济带、粤港澳大湾区等战略区域的养老养生项目布局。中国人寿寿险公司还积极满足老龄人口多样化保障需求,截至2022年6月30日,该公司团险渠道承保超过4000万人次老龄人群,提供约2.09万亿元的保障金额。

中国人寿寿险公司负责人表示,将继续坚守保险本源,围绕群众养老、健康管理需求,发展多样化的养老金融产品,推动专属商业养老保险、个税递延型商业养老保险等产品供给,推出系列适老化服务措施,持续做好第三支柱养老保险体系建设参与者和养老金融服务的供给者,用保险守护人民美好生活。(中国人寿宣)