

河畔金融 · 聚焦金融供给侧结构性改革安阳实践

同频共振织就“鱼水情谊”

——建行安阳分行“行长进万企”活动走深走实掠影

□本报记者 王慧敏 陈振江
通讯员 丁宁 康静

8月24日,天气晴朗,建行安阳分行行级领导申恩清带领该行公司部、普惠部经理以及林州支行副行长、客户经理来到河南林州合鑫集团,与该集团总经理李立峰、财务部部长吴军龙围坐在一起,像一家人一样,问现状、谈需求、话未来。

“现在在铸铁行业市场在萎缩,竞争越来越激烈,咱可以考虑将产品输出到‘一带一路’沿线国家,既解决产能过剩问题,还可以为国家创造外汇,实现双赢!”交谈中,申恩清言辞切切。

“建行真是为我们着想啊,您这么一说,打开了我们的思路,回头我们一定好好研究。”李立峰带有几分感动地说,“我们集团一路走来,你们不仅给资金,更给服务、给思路,这真是‘鱼水’一般的情谊啊!”

河南林州合鑫集团始建于1958年,2003年改制成功后,不断加强科技创新,实现卓越发展。集团总资产10亿元,职工1200余人,具备年生产各类铸造生铁40万吨、铸铁件5万吨、CA-DI耐磨产品1万吨、机加工2万吨、优质超细微粉30万吨的生产能力,年销售收入16亿元。2016年至今,该集团先后荣获安阳市市长质量奖、河南省优秀民营企业、河南省绿色示范制造企业荣誉称号。

自“行长进万企”活动开展以来,建行安阳分行上到分行党委书记、行长下到林州支行行长、客户经理,都是这家企业的常客,关心企业发展,设身处地为企业解决难题。吴军龙对记者说:“建行高质量服务真是没得说,为了最大限度地帮我们降低融资成本,他们根据我们企业实际,先后向企业推出外贷、税易贷、科技贷等多类贷款产品,全

方位满足企业生产各个环节的资金需求。”

这样的“鱼水情谊”,林州市东南汽配有限公司副总经理苗金顺同样感受深刻。该公司是一家小微企业,成立于2010年,现有建筑总面积2000平方米,拥有现代化机械加工设备、加工中心、三坐标检测仪,专业生产客车、载重系列车型中的中后桥减速器壳、差速器壳等零部件。企业从成立之初就与建行建立了紧密联系,随着企业不断壮大,贷款金额也从40万元逐渐增加到200万元。“一般的小微企业,生存周期都只有三到五年,我们能一路发展离不开建行的大力支持。”苗金顺说,“银企共生共荣,我们现在只在建行一家银行有贷款,公司员工工资代发、公司承兑业务等也都在建行办理。”

与地方经济同呼吸共命运,是建行安阳分行一以贯之的坚持。自“行长进万企”活动开展以来,建行安阳分行坚决贯彻安阳银保监局和上级行决策部署和活动要求,常态化推进“万人助万企”工作,以“提升能力作风、惠企纾困解难、强化责任担当、服务经济建设”为主线,不断细化工作举措,强化服务策略,切实扛起服务企业的责任担当,为助企纾困贡献积极力量。

为将这一活动走深走实,建行安阳分行强化组织领导,建立行分长包联企业服务机制,成立“行长进万企”活动工作领导小组,由行党委书记、行长崔勇任组长,主管经营的副行级领导任副组长,公司业务部、机构业务部、普惠金融事业部主要负责人为成员的领导小组,并将支行行长纳入包联责任人范围。根据安阳银保监局提供企业名单,建行安阳分行结合市重点项目、“982补短板工程”、“三个一批”清单,选择绿色金融、先进制造业、战略新兴产业等重点行业、重点领域服务客户,



申恩清(右三)调研林州市东南汽配有限公司(本报记者 陈振江 摄)

特别是专精特新企业、科技型企业一并纳入此次活动范围,制订详细的走访计划,确保包联企业责任人切实履行职责,主动为包联企业提供综合化金融服务方案。

活动中,建行安阳分行各包联企业负责人积极主动对接,全面了解企业经营现状及融资需求,征求企业意见和建议,制订一对一精准金融服务方案,提供授信支持或配套服务,力求速见实效。与此同时,针对企业在结算、融资、供应链方面的痛点,积极为企业送知识、送政策、送产品,并及时为企业解决难题。截至今年7月底,建行安阳分行“行长进万

企”实现企业对接221户,对接金额91516万元。建行安阳分行通过持续走访,了解客户需求,切实帮助企业解决融资难题。建行安阳分行在今年安阳市银行业金融机构信贷投放百日竞赛活动中获得金融系统第一名的好成绩。

崔勇表示,下一步,建行安阳分行将持续深化落实“行长进万企”活动工作要求,将“行长进万企”活动与建行安阳分行经营工作有机结合,助力政府打造安阳经济新的亮点,为我市建成新时代区域性中心城市、经济综合竞争力进入全省第一方阵的目标作出更多、更大的贡献。

万人助万企 安阳在行动 行长进万企

中国人寿河南省分公司: 多措并举助力经济稳定运行

为深入贯彻落实全国稳住经济大盘、金融支持实体经济会议精神,中国人寿保险股份有限公司河南省分公司(以下简称中国人寿河南省分公司)积极发挥专业优势,认真践行央企责任担当,聚焦保障中小微企业、新兴产业企业发展,助力稳住经济大盘。

服务企业法人客户数量达5787家。截至今年7月底,全省系统达成绿色保险保费919.3亿元,提供风险保额125.6亿元;达成战略性新兴产业保险保费809.59万元,提供风险保额136.9亿元,助力新兴产业企业抵御风险、稳健经营。

为中小微企业撑起风险“保障伞”

疫情发生以来,中国人寿河南省分公司迅速推出并全面推广“关爱保”专属团体保险保障方案,对现有团体意外险产品扩展因感染新冠病毒导致的身故和伤残责任,推广小型团体单保障特定时期企业项下员工人身安全,积极帮助企业筑牢风险防控屏障。疫情防控常态化后,中国人寿河南省分公司为1万多家小微企业提供复工复产保障,并及时为小微企业主办理保单质押借款,大大缓解了小微企业资金压力。

为金融客户架起服务“连心桥”

今年年初以来,中国人寿河南省分公司持续强化销售服务融合,积极组织各类增值服务,开展名医大讲堂、国寿小画家、700健行、国寿616客户节等活动,建立特色VIP服务体系,丰富VIP客户服务项目,持续提供机场候机、悦己生活、尊享豪礼等VIP客户专享服务;创新尝试V客平台、云助理直播,通过丰富增值服务来满足消费者多样化保险服务需求,进一步提升客户服务体验度,激发大众保险消费潜力。

为新兴产业企业安上发展“稳定器”

围绕支持现代产业体系发展,中国人寿河南省分公司积极对接企业法人,着力扩大新市民员工占比比较高的绿色产业、战略性新兴产业企业的员福保险保障计划覆盖面,

根正则叶茂,本固则枝荣。经济是肌体,金融是血脉,两者共生共荣。中国人寿河南省分公司将继续坚持“以人民为中心”发展理念,发挥保险经济“减震器”和社会“稳定器”作用,主动作为、应变克难,不断畅通金融血脉、服务民生百业,为区域经济高质量发展贡献国寿力量。

(中国人寿宣)

中国工商银行安阳分行个人信贷业务 个人金融资产质押贷款

一、业务简介

个人金融资产质押贷款(简称个人质押贷款)是指借款人以合法有效、符合我行规定条件的质押物出质,向我行申请取得的用于合法合规消费或经营用途的人民币贷款。目前,可使用存款、理财、保单、基金、债券、账户交易类产品和积存金作为质押物。

二、产品特点

1. 质物多样:支持定期存款、理财产品、基金、保险、债券、贵金属等多样化的金融资产作为质物。
2. 自助申请:支持在网上银行、手机银行自助办理贷款申请、合同打印、线上提款、线上归还等贷款全流程。
3. 方便快捷:贷款自动审批,提款流程简便,动动手指,轻松提款。
4. 用途广泛:可同时支持合法合规的经营、消费用途,更可即时满足小金额的提款需求。
5. 期限灵活:提款期限最短8天,最长一年,满足短期用款、资金周转等贷款需求。
6. 还款方便:可采用自有资金

还款或质押还款方式进行还款。

三、申请条件

1. 具有完全民事行为能力,年龄满18周岁(含)~70周岁(含)。
 2. 无不良信用记录,具有良好的还款意愿。
 3. 持有在我行柜面注册/添加电子银行的工银借记卡,且账户卡下挂符合规定的无折(单、凭证)类质押物作担保。
 4. 在我行开立个人结算账户。
 5. 已申领我行U盾或电子密码器。
 6. 我行规定的其他条件。
- 个人质押贷款利率不得低于相应期限贷款市场报价利率(LPR)加相应基点。(具体业务办理标准以中国工商银行当地分行规定为准。为节约您的时间,请在办理相关手续前详细咨询当地中国工商银行。)
- 详询工行各营业网点。

ICBC 中国工商银行
安阳分行

体彩代销者: 践行责任彩票宣传理念

8月24日上午,体彩代销者小赵陪同一对中年夫妇步入河南体彩安阳分中心大厅兑奖。购彩者激动地说:“我中奖了。”经河南体彩安阳分中心工作人员查验,该购彩者确实是幸运地中了排列五奖金20万元。

彩票理念。其次是他处处设身处地为购彩者考虑。他和一些购彩者都成了朋友,他经常推荐一些号码给购彩者,但从来不让购彩者大额购买彩票。每次购彩者中奖,他比购彩者还要高兴。

据悉,该张彩票出售于安阳市4105220046实体店。代销者小赵说:“这位大奖得主是位经营丰富的购彩者,他经常光顾我的小店,也经常中一些几百元、几千元的小奖。我从来不建议他大额购买彩票,他每次也都是购买几十元的彩票。”

小赵说他热爱自己从事的这份职业,在从事公益事业的同时,也实现了自身的社会价值,收获了友谊,收获了娱乐和幸运,提升了幸福感。

工作人员办理兑奖手续结束后,满心激动的小赵说起了他的体彩创业故事。小赵是一名忠实的体彩彩票代销者,十几年来从事体彩行业兢兢业业。他的彩票店销量还可以,销量好的原因大概有两点,首先是他坚持合规销售,坚持责任

小赵说他将继续立足体彩实体店,深耕责任彩票建设的关键阵地,致力维护体彩行业健康发展,切实维护购彩者的合法权益,推动体彩事业高质量发展。

(李宏艳)

中国体育彩票
公益体彩 乐善人生

图说新闻



图为应急演练现场。(秦一帆摄)

为绷紧消防安全与防汛安全两根弦,强化底线思维,增强忧患意识,严格落实各项防火防汛措施,8月29日,中国银行安阳分行精心组织、周密部署,在机关大楼开展了突发防火防汛应急演练,进一步落实防火防汛责任。

通过此次演练,切实提高了全员消防应急的实战能力,达到了预期目的,为保障安全生产运行及客户的财产安全奠定了坚实的基础。

银行擅自开通信用卡分期服务案

案件简介

今年3月1日,客户朱某拨打12363投诉电话,投诉A银行在自己不知情的情况下对自己的信用卡账单自动开通分期功能,后来,朱某与银行联系,反映该情况,银行表示,开通前通知过朱某。朱某要求对此事核实处理。

处理过程

中国人民银行某中心支行接到12363转办之后,及时转办A银行,根据A银行反馈,已短信通知客户分期情况,也有账务明细,且其还款情况也是根据分期后金额进行还款,但客户对此说法不认可。

法律分析

根据《中华人民共和国民法典》总则第五条规定:民事主体从事民事活动,应当遵循自愿原则,按照自己的意思设立、变更、终止民事法律关系。根据《中华人民共和国民法典》总则第七条规定:民事主体从事民事活

动,应当遵循诚信原则,秉持诚信,恪守承诺。

根据《中华人民共和国民法典》合同编第四百六十四条规定:合同是民事主体之间设立、变更、中止民事法律关系的协议。

根据《中华人民共和国民法典》合同编第四百六十九条规定:当事人订立合同,可以采用书面形式、口头形式或者其他形式。根据《中华人民共和国民法典》合同编第四百七十二规定:要约是希望与他人订立合同的意思表示,该意思表示应当符合下列条件:(一)内容具体确定。(二)表明经手要约人承诺,要约人即受该意思表示约束。

根据《中华人民共和国民法典》合同编第四百七十九规定:承诺是受要约人同意要约的意思表示。

根据《中国人民银行金融消费者权益保护实施办法》第十五条规定:银行、支付机构应当尊重金融消费者购买金融产品或者服务的真实意愿,不得擅自代理金融消费者办理业务,部分擅自修

改金融消费者的业务指令,不得强制搭售其他产品或者服务。

根据《中国人民银行金融消费者权益保护实施办法》第十七条规定:银行、支付机构对金融产品和服务进行信息披露时,应当使用有利于金融消费者接受、理解的方式。对利率、费用、收益及风险等于金融消费者切身利益相关的重要信息,应当根据金融产品或者服务的复杂程度及风险等级,对其中的专业术语进行解释说明,并以适当方式供金融消费者确认其已接收完整信息。

本案中,客户朱某称A银行在自己不知情的情况下对自己的信用卡账单自动开通分期功能,A银行反馈已短信通知客户分期情况,双方各执一词。在本案中,A银行在为朱某开通信用卡分期功能前,应当取得朱某的同意,并妥善留存相应证据。若A银行未取得朱某的同意擅自开通分期功能,则侵犯了朱某自主选择金融产品和服务的权利,应由A银行承担侵犯朱某权利的违约后果。

案例启示

健全完善制度、规则和流程。金融机构在推广金融产品和服务过程中,应当严格按照相关制度、规范和流程进行办理,减少操作风险,提高服务质量和水平。

提高金融消费者维权意识。金融消费者应当全面提高自身的法律知识和金融素养,当自身合法权益受到侵害时,要拿起法律武器维护自身合法权益。

营造公平正义的金融环境。金融机构和金融消费者金融产品和服务交易的过程中,应当遵循自愿的原则,不得强买强卖;提供或接受金融产品和服务应该遵循公平原则,等价有偿;从事金融活动应当遵循诚信原则,恪守承诺。在全社会的共同努力下,营造自愿、平等、公平、诚信的金融环境。

(中国人民银行安阳市中心支行宣)

金融维权