

红旗渠水映初心 五载奋进铸华章

——中原再担保集团安阳融资担保有限公司成立五周年发展纪实

□本报记者 陈振江 郭 凡 通讯员 付 昊 王梦瑶

今年11月18日,中原再担保集团安阳融资担保有限公司(以下简称中原安阳担保)成立五周年。从2020年深秋的蹒跚起步到如今的阔步前行,这家诞生于古都安阳的政府性区域融资担保机构,以红旗渠精神为引领,以支农支小为使命,在豫北大地走出了一条深耕普惠金融的创新发展之路。

五载春秋,初心如磐。中原安阳担保始终坚守主责主业,聚焦缓解小微企业和“三农”等普惠领域融资难题,稳步构建政策传导、专业管理、数字赋能、风险可控、多方共赢的发展模式。截至目前,中原安阳担保累计担保金额突破47亿元,服务小微企业、“三农”等经营主体超9000户次,带动就业近7万人次,用一串串坚实的数据书写了“金融工匠、为民担当”的时代答卷。

党建引领
赓续精神根脉之路



驻内黄县六村乡赵庄村工作队开展工作

五年来,中原安阳担保以党建为引领,坚持不懈用习近平新时代中国特色社会主义思想凝心铸魂,将红色基因深深融入发展血脉,让党建“红”引领业务“优”,使红旗渠精神在新时代担保实践中绽放出新的光彩。

成立伊始,中原安阳担保便组织全体员工赴红旗渠开启一场意义非凡的精神之旅。林县人民“自力更生、艰苦创业、团结协作、无私奉献”的奋斗史诗,如同一座灯塔,让每一个中原安阳担保人深刻感受到“担当”二字的千钧重量。“当时就下定决心,要像修建红旗渠那样,啃下‘三农’、小微企业‘融资难’的硬骨头。”这铿锵的誓言,成为中原安阳担保发展的强大动力。

党建引领是中原安阳担保发展的定盘星。公司精心打造“红渠映党,丹心为民”支部品牌,将党建工作与经营发展同谋划、同部署、同落实,全力构建“党建+业务”发展新模式。党员干部充分发挥先锋模范作用,带头深入五县(市)四区的乡镇和村(社区),宣讲政策,推进业务,让金融服务的触角延伸到城乡的每个角落;建设党建文化走廊、党员活动室,让党的创新理论看得见、摸得着、入脑入心;强化监督执纪,将学习成果转化为推动高质量发展的实绩实效,让清风正气护航担保事业行稳致远。

“现在有了深水井,生活、灌溉都有保障,别提心里多踏实了。”今年8月底,经过64个小时昼夜鏖战,内黄县六村镇赵庄村深水井正式投入使用。这一惠民工程的背后,是中原安阳担保驻村工作队践行“走实、走细、走深、走稳”驻村目标的生动写照。像这样的担当实干,在中原安阳担保处处可见。今年,公司以“赓续红旗渠精神,2025担保先锋竞赛”活动为契机,锤炼队伍作风,打造一支脚上有泥、身上有土、心中有民的担保铁军。项目经理锚定基层需求,用脚步丈量服务深度;业务骨干化身“政策翻译官”,穿梭田间地头,将专业服务转化为通俗易懂的暖心举措……中原安阳担保以实干实绩诠释着红旗渠精神的新时代内涵,为乡村振兴注入强劲的“担保动能”。

1800多个日夜,中原安阳担保步履不停,挥洒着汗水与激情,与美好时代同频共振。公司先后获得河南省融资担保协会“优秀融资担保公司”、中原再担保集团“先进集体”和“先进党支部”、安阳市“地方金融组织先进单位”等12项荣誉称号。这些荣誉是对公司过去五年工作的充分肯定,更是激励公司砥砺奋进的强大力量。

创新模式
重塑担保生态之路



与内黄信用担保市县一体化“担担合作”签约

时光回溯至2020年,受多重因素交织影响,安阳地区银担合作信心受挫,小微企业深陷“贷款难”困境,而银行面临“难贷款”局面,区域金融服务出现“断点”。中原安阳担保的成立,宛如一剂“强心针”,以敢闯敢试的勇气重构担保体系,让沉寂的担保生态焕发蓬勃生机。

历经五年的砥砺前行,中原安阳担保实现华丽转身,从全省区域政府性融资担保的“试验田”,到惠泽千企、服务地方经济的金融中坚,“安阳模式”为全省政府性融资担保体系建设提供了实践样本。

2025年,中原安阳担保与内黄信用担保成功签署市县一体化“担担合作”协议并迅速推动业务落地生根。以“内黄经验”为蓝本,中原安阳担保通过“复制+创新”双轮驱动模式,构建“1+N”县域担保服务网络,以标准化体系、差异化创新,推动“担担合作”县域全覆盖,为县域经济发展提供坚实金融支撑。

“以前跑遍银行都贷不到款,现在在家门口就能拿到担保贷款。”内黄县航博商贸有限公司经理贾雨航的感慨,道出了众多企业的心声。今年7月,该公司因业务拓展遭遇资金瓶颈,正为贷款一筹莫展之际,通过中原安阳担保与内黄信用担保携手推出的市县一体化“担担合作”模式,顺利在内黄县拿到了50万元担保贷款,解决了公司发展的燃眉之急。

中原安阳担保以全覆盖、无死角为目标,逐步织密服务网络,与国有大行、股份制商业银行、地方性法人银行广泛开展合作,不断扩大金融“朋友圈”,逐步构建起“百花齐放”的银担合作新格局,为普惠金融的深入发展奠定坚实基础。“我们与中原安阳担保开展的批量业务合作模式,让普惠贷款能够更加便捷地惠及‘三农’、小微企业客户。”邮储银行安阳市分行客户经理表示。

精准滴灌 深耕金融服务之路



与网商银行战略合作签约仪式现场(资料图)

“担保不是简单的‘签字盖章’,而是要像红旗渠的水流一样,精准滴灌到最需要的地方。”中原安阳担保紧扣市委、市政府“培育经营主体,服务实体经济,乡村振兴有力有效”工作要求,从产品创新、服务优化、降费让利三个维度发力,让融资担保既有力度更有温度。

从2021年针对内黄辣椒产业量身定制的“辣椒贷”,到今年布局低空经济、文旅产业的专项方案,公司的每一次创新都紧密贴合市场需求。其中,“辣椒贷”从研发到落地仅用时1个月,尽显高效服务硬实力。针对创业群体,公司联合市创业指导服务中心推出“惠创保”,发放贷款近3000万元,助力140余名创业者圆梦。今年,中原安阳担保引入互联网银行力量,与网商银行推出“网商经营贷”线上产品,通过支付宝、网商银行App可直接办理担保贷款,有效提升担保贷款的便捷性与可获得性,产品上线单月投放贷款金额便超2亿元。目前,中原安阳担保已形成覆盖全、品种多、响应快的产品矩阵,拥有“产业贷”“惠农贷”“中原E保通”等多项特色产品,能够满足不同客户的多样化融资需求。

服务优化是中原安阳担保提升客户体验的关键举措。“周四交齐材料,周五就放款了。”河南省焕春银花种植有限责任公司总经理丁焕春的经历,是中原安阳担保服务提速的生动写照。该公司主营花

卉种植,是北关区西石桃村的扶贫项目,不仅能够创造良好的经济效益,更为附近弱势群体提供了就业增收的机会。今年3月,为扩大经营规模,丁焕春通过“惠创保”申请贷款,凭借良好的信用,无需抵押,很快拿到15万元贷款。这样的“加速度”,源于中原安阳担保对服务流程的持续优化。中原安阳担保以数字化转型为“突破口”,推动服务从“线下跑”向“线上办”转变,依托中原再担保集团数智系统,打通“线上申请、线下签约、线上核保”全流程,以程序简单、政策灵活、主动服务的理念,让企业切实感受到金融服务的温暖与便捷。

中原安阳担保始终坚守准公共定位,持续降费让利,有效缓解客户“融资贵”问题,特别是今年以来,开展“助企惠企,担保护航”减费让利行动,进一步向全市“三农”、小微经营主体让利,担保费率再降50%,由1%下调至0.5%。这一举措大大降低了企业的融资成本,让更多企业能够轻装上阵,专注于自身发展。

五年间,中原安阳担保充分发挥“增信、分险、降费、扩面”政府性融资担保作用,让金融“活水”渗透每一寸土壤。市政府连续三年给予中原安阳担保代偿补偿降费奖补政策支持。这份实打实的认可与支持,让中原安阳担保更坚定了作为区域内政府性融资担保机构服务“三农”和小微企业、全力助推普惠金融走深走实的决心。



走访“惠创保”创业担保贷款客户

风控筑基 行稳固本发展之路

政府性融资担保机构既要敢担当,有效发挥财政资金四两拨千斤的功能作用,也要善风控,保证自身高质量发展。“以前靠人工审核,既慢又容易出错。现在有了大数据,风险筛查一目了然。”中原安阳担保风控部员工指着屏幕上的“中原数智再担”大数据风控云平台介绍。

五年来,中原安阳担保认真贯彻落实担保政策,创新反担保方式,不断提高信用与保证类担保占比,进一步降低“三农”、小微企业和创业创新主体融资门槛,有效解决“融资难”问题;以深化数字化转型为“强引擎”,实现风险防控从“被动应对”向“精准预判”的质变升级。中原安阳担保依托中原再担保集团大数据风控云平台优势,与合作银行共建“风险共审”协同机制,打破信息壁垒,实现数据共享、联合尽调;

借助线上智能监测系统,对在保业务7×24小时动态监控预警全覆盖,做到风险早预警、早介入、早化解,为业务稳健发展筑牢数字化“防火墙”。

“站在五周年的新起点上,中原安阳担保保持以以习近平新时代中国特色社会主义思想为指引,大力弘扬红旗渠精神,秉持‘闯、创、干’的劲头深耕普惠金融主业。我们将精准对接安阳市‘传统产业升级、新兴产业壮大、未来产业布局’的发展需求,切实扛起服务地方经济的金融担当,为我市打造‘一高地一区三中心’、建设现代化区域中心强市注入坚实担保力量。”中原安阳担保董事长兼总经理王念辉说。



党建活动合影
(本版图片除资料图外均为本报记者陈振江摄)