

金融“活水”润太行 “贷”动民宿焕新颜

——看河南农商银行林州支行如何助力林州民宿产业蓬勃发展

□本报记者 王浩

11月6日,深秋的太行山,层林尽染,叠翠流金。沿着蜿蜒的山路驶入林州市石板岩镇,一座座特色民宿散落在青山绿水间,与壮美的太行风光相映成趣。

“从最初5万元贷款起步,到如今获得河南农商银行林州支行200万元的贷款支持,我们的民宿从80间扩展至近200个房间。”当阳光洒在王相岩宾馆的露台上时,老板杨长青正忙着接待前来观光的游客。如今,经营28年的王相岩宾馆已成为高峰期日均营业额达3万元的知名民宿。

这样的场景,正是河南农商银行林州支行倾力支持当地民宿产业发展的生动写照。近年来,该行紧扣“一县一业、一乡一品”战略,创新金融服务,为当地民宿产业注入源源不断的金融“活水”,以“金融+民宿”助力当地民宿产业经济蓬勃兴旺。

精准“滴灌”,破解民宿融资难题

“经营民宿,资金不能缺!今年3月,我们刚刚得到了农商银行一笔200万元的贷款,解了民宿扩容提质的燃眉之急。只要咱们手续齐全,一两天的时间,贷款就能到账,方便、快捷!”说起自家民宿的发展,杨长青来了兴致,“我们的民宿主要面向写生大学生,价格从100元到500元不等。为了更好地满足学生的需求,我们还开设了画室,方便学生交流切磋,这一切都离不开农商银行为我们提供的资金支持!”

近年来,随着乡村旅游的蓬勃发展,林州的民宿产业如雨后春笋般兴起。然而,“融资难、融资慢、品牌散”等问题一度成为制约民宿产业提质升级的瓶颈。面对这一困境,河南农商银行林州支行主动出击,深入石板岩镇、红旗渠沿岸等重点区域,走访200余家民宿及上下游商户,精准把脉产业需求。

“我们通过收集游客满意度、偏好数据,明确‘特色文化体验、配套设施’



李德华实地走访民宿,了解客户需求(本报记者 陈振江 摄)

等关键诉求,精准锁定服务方向,并创新构建了‘实地+客群+数据’三维调研体系,真正摸清了民宿产业‘总量扩张与品质滞后’的核心矛盾,将金融服务精准‘滴灌’至民宿产业这一特色领域,实现了银行战略与区域产业发展的同频共振。”河南农商银行林州石板岩支行行长李德华介绍。面对民宿行业缺乏传统抵押物、经营季节性较强等特点,河南农商银行林州支行积极创新额度授信模式、灵活还款方式,并配套综合金融服务,真正贴合产业实际生命周期和经营场景,有效破解了融资瓶颈,为当地民宿产业发展注入了源源不断的金融“活水”。

全链支持,激发产业蓬勃生机

金融“活水”所至,民宿产业焕发出蓬勃生机。位于石板岩镇的仙客来宾馆老板石长玉也是受益者之一。

“去年,我们获得了河南农商银行林州支行30万元的贷款支持,对宾馆进行了一次升级改造。”石长玉站在焕然一新、融汇了现代简约与地方元素的大厅里,喜悦之情溢于言

表,“我们的民宿配备了充电桩、停车场,旁边还有我们的特色餐饮‘木火铁锅炖’,很受游客的欢迎。我们用贷款翻修了大厅,购入了崭新电器,升级了部分全智能房间,改造后,环境提升了,口碑更好了,现在日营业额稳定在1万元左右,一年毛利润能有百万元!”展望未来,他雄心勃勃地说:“下一步,我还想继续申请贷款,进一步提升民宿设施,满足更多客人的需求。”

记者了解到,针对民宿酒店发展情况,在深度调研的基础上,河南农商银行林州支行推出了“民宿贷双层额度授信”方案,并联动河南农商银行“金燕e贷”“豫商合家好”等标准化产品,覆盖民宿的装修建设、设备购置、市场推广等全场景应用。

当然,河南农商银行林州支行的金融服务远不止于信贷“输血”,而是致力于构建“产品+服务+生态”的全链条金融支持体系,通过“金燕e付”

聚合收款码、代收代付、线上引流等“一站式”服务,为民宿企业降本增效,实现金融“活水”的精准“滴灌”与循环滋养。

破圈融合,激活乡村振兴新引擎

随着按钮的按下,林州艺境太行艺术民宿的一个房间内,星空屋顶呈现在眼前。漫步该民宿,星空屋顶、小院流水,艺术走廊,处处彰显着匠心独运。“我们的民宿前年‘十一’期间开始营业,经营之初便获得了河南农商银行林州支行50万元的贷款支持。”该民宿老板程振宇说,“现在,我们的民宿在不少网络平台都有一定知名度,这里不仅是游客休闲度假的好去处,也成了许多艺术爱好者的创作基地。”

近年来,为支持林州当地民宿产业蓬勃发展,河南农商银行林州支行跳出传统金融框架,创新“金融+产业+流量”营销模式,聚焦“民宿+写生”“民宿+研学”等新兴模式,整合内部资源,引导客群流向优质民宿,同时通过金融支持提升民宿接待能力,形成“资源引流—金融赋能—产业升级”的良性循环,并利用微信视频号、抖音号等自有平台,通过短视频、推文等形式推广民宿特色及周边资源,持续激活乡村振兴新引擎,助力绘就乡村振兴美丽画卷。

截至目前,河南农商银行林州支行已为林州80余家民宿酒店企业提供信贷支持9000余万元,有效推动了林州市民宿酒店产业竞争力的提升。一座座散落在太行山间的民宿正串联成一条璀璨的产业链,为林州乡村振兴描绘出新画卷。

“未来,我们将进一步创新思路,深耕地方特色产业,持续提升金融服务实体经济质效,为林州产业高质量发展贡献更多农商力量。”河南农商银行林州支行相关负责人说。

中国银行安阳北辰支行 高效解冻购房款获赞誉

本报讯(记者 马原)11月6日,记者从中国银行安阳分行获悉,一面印有“储户卫士 心系群众”的锦旗被专程送到中国银行安阳北辰支行,感谢客户紧紧握住工作人员的手再三致谢,感谢银行为其解了燃眉之急。

该行工作人员介绍,前段时间,一名客户神色慌张地冲进中国银行安阳北辰支行营业大厅,焦急告知其银行卡因触发反诈风控机制被冻结。据客户讲述,该账户内的97.5万元是用于支付购房款的关键资金,若无法在限期内转出,将面临合同违约,前期首付款损失及法律纠纷等多重风险。

了解到客户的紧急诉求后,中国银行安阳北辰支行立即启动应急预案,一场与时间赛跑的资金解冻行动迅速展开。

交通银行安阳分行 让“金融暖阳”照进病房

本报讯(记者 牛静)“太感谢你们了,这么快为我办好了银行卡!”11月1日,安阳市人民医院病房内,卧床的重病客户紧紧握住交通银行安阳分行营业部工作人员的手,反复表达谢意。

事情要从当日上午说起。该客户家属匆匆赶到交通银行安阳分行营业部求助,称家人因重病卧床无法离院,且自幼不识汉字,无法书写,急需开办银行卡用于医疗费用结算,这一特殊情况让一家人犯了难。

了解到客户的紧急需求后,该行立即启动特殊客户服务应急预案,迅速组建双人服务小组,第一时间备齐移动展业设备、身份核验材料及录音录像器材,严格按照金融机构特殊业务办理规范,逐项检查准备工作,确保服务合规有序。

邮储银行内黄县支行: “尖椒贷”解晾晒难题

□本报记者 牛静

秋收大忙时节,阴雨天气带来的晾晒难题,曾是内黄县志彬种植专业合作社负责人老董的一块心病。金秋十月,随着邮储银行内黄县支行专项信贷资金的及时注入,这一困扰该合作社多年的问题得到了彻底解决。

内黄县志彬种植专业合作社不仅流转数百亩土地规模化种植尖椒,还承担着周边乡镇农户尖椒收购业务,每年收购量巨大。“传统晾晒场地有限、效率低,往年一遇连阴雨,大量尖椒无法及时晾晒,霉变损失让我们一年的辛苦付诸东流。”老董坦言,建设大型烘干中心是破解困境的关键,但几百万元的设备购置与场地修整成本,让他迟迟未能付诸行动。

转机源自邮储银行内黄县支行开展的“护航秋收”大走访活动。该行客户经理在上门对接时,精准捕捉到该合作社的融资痛点,第一时间启动专项服务机制,为其量身定制了“尖椒贷”融资方案。据了解,该方案依托邮储银行联合省农信担保公司创新推出的专属信贷产品,精准覆盖

农副产品种植、收购全环节,符合条

中国

后,更是该行践行“金融为民”初心、平衡反诈风控与便民服务的生动实践。

件的经营主体还可享受政策贴息,有效降低融资成本。

为确保资金快速到位,邮储银行安阳市分行同步开通绿色审批通道,通过简化流程、并联审批,并积极协调担保公司高效联动,仅用两天时间便完成了从需求对接、方案制订到200万元授信审批的全流程。

拿到资金后,该合作社迅速推进烘干中心建设,修整场地、新建冷库,并引进大型低温循环式烘干设备,目前日烘干能力已提升至百吨级。“现在,湿尖椒收回来直接进烘干塔,当天就能烘干入库,再也不怕阴雨天气了!”11月10日,老董告诉记者,“烘干中心建好后,不仅杜绝了霉变损失,烘干后的尖椒品相、口感都更优,市场售价每斤能高出好几毛,加上新建的冷库能实现错峰销售,等行情好的时候再卖,咱们合作社的利润空间直接拓宽了,经营底气和抗风险能力也大幅提升。”

此次“尖椒贷”的精准落地,是金融机构主动对接农业生产需求、助力乡村产业发展的生动实践。未来,该行将持续聚焦“三农”领域融资痛点,创新信贷产品与服务模式,以金融“活水”滋养乡村振兴沃土。

“公益体彩 快乐操场”活动 走进乡村小学

本报讯(记者 牛静)11月10日,上午大课时,股都区都里镇东水小学的操场成为一片欢乐的海洋,同学们有的在打篮球,有的在踢足球,还有的在打乒乓球,个个脸上洋溢着快乐的笑容。

这份快乐源于河南体彩安阳分中心的“公益体彩 快乐操场”活动。前不久,河南体彩安阳分中心的工作人员走进股都区都里镇东水小学,将篮球、足球、乒乓球拍、跳绳等孩子们急需的运动器材一一送达。活动现场,从握拍的标准姿势到跳绳的节奏把控,老师手把手耐心指导。虽只是短短一节课,却让孩子们真切感受到了运动的乐趣,在心中悄悄种下热爱体育的种子。

这份温暖的爱心接力,随后又送至滑县牛屯镇张营蒙古族小学。捐赠仪式上,除了实用的体育器材,已在此支教数月的赵颖、陈宏宇两位老师的出现,更让孩子们倍感亲切。数月来,两位老师风雨无阻,不仅用专业知识帮助孩子们规范运动动作、提升技能,更在教学中传递“坚持到底、

团结协作”的体育精神,让“公益体彩 快乐操场”从“一次性捐助”升级为滋养孩子成长的“持续性陪伴”。

乡村学校尤其是偏远教学点,常面临体育资源不足的困境。此次活动既通过器材捐助改善了硬件设施,为孩子的运动安全筑牢保障,又借助名师送课、长期支教补齐了体育教学“软实力”短板。未来,河南体彩安阳分中心将继续推进此类公益活动,让体育的星火照亮更多乡村校园,为乡村教育注入蓬勃的动感与活力。

“从送器材到教技能,再到长期驻校支教,‘公益体彩 快乐操场’活动走进安阳两所乡村小学,不仅补齐了学校体育硬件的缺口,更用专业、持续的支持点燃了孩子们的运动热情,让体育的种子真正在乡村校园里扎根发芽。”河南体彩安阳分中心相关负责人表示,这正是中国体育彩票“来之于民,用之于民”发行宗旨的生动体现。

银企携手共绘产融共赢新图景 安阳市企联金融服务中心成立

本报讯(记者 牛静)11月10日下午,安阳市企业联合会金融服务中心(以下简称安阳市企联金融服务中心)成立仪式暨银企对接会在河南农商银行安阳中心支行举行。安阳市工业和信息化局、河南农商银行安阳中心支行、市企联、市企业家协会等相关领导及部分企业家代表、辖内各县区支行负责人齐聚现场,共同见证银企合作新起点。

作为深耕安阳数十年的地方金融主力军,河南农商银行安阳中心支行凭借“规模最大、网点最多、服务最广”的优势,成为服务地方经济的核心力量。该行党委书记、行长盛毅在致辞中明确,将以安阳市企联金融服务中心成立为契机,深入企业摸清“急难愁盼”,推出适配信贷产品,配备专属金融专员并简化审批流程,提升服务效率,推动金融服务从“大水漫灌”转向精准“滴灌”,做企业稳健发展的坚强后盾。

“工业是安阳经济的‘压舱石’,金



会议现场(本报记者 牛静 摄)

融是实体经济的‘血脉’。”安阳市工业和信息化局局长孙建国表示,当前部分中小微企业仍面临融资渠道窄、资金匹配不精准等难题,此次安阳市企

联金融服务中心成立,正是打通“政策—金融—企业”衔接堵点的关键举措。他同时提出三点期望:希望安阳市企联金融服务中心当好“精准对接

桥梁”,农商银行当好“产业发展伙伴”,广大企业当好“实业兴市主力”,政银企三方协同发力,推动金融资源流向实体经济,为安阳工业高质量发展注入新动能。

活动现场,孙建国为盛毅颁发了安阳市企联金融服务中心主任聘书。企业代表河南郭东亮门业有限公司、商业协会代表安阳市企联新能源汽车商业委员会、行业协会代表安阳市机械装备制造行业协会,分别与河南农商银行安阳中心支行完成战略签约。

据悉,本次对接会现场,河南农商银行安阳中心支行已推介多款金融产品,后续还将围绕安阳重点产业布局推出更多适配服务。此次活动不仅标志着安阳市企联金融服务中心的圆满起步,更是该行践行“服务地方、服务实体”初心的生动实践。未来,该行将以安阳市企联金融服务中心为桥梁,让金融“活水”持续滋养实体经济,与政企各方携手,为安阳经济社会高质量发展贡献更大力量。