安陽日報

双线融合促消费 热气腾腾新图景

我市"双十一"市场观察

□本报记者 李庆龄 李慧

核心提示:"双十一"期间,我市线上线下双线发力点燃消费热情,消费者更加理性,聚焦刚需产品品质;商家服务加码、优化体验;市场监管部门监管前置为消费者护航,保障市场规范有序、供需两旺。

注重品质 刚需消费成主流

"双十一"如约而至,线上平台优惠券叠加大战正酣,线下商场促销活动精彩纷呈。市民纷纷开启"囤货模式",从家电到母婴好物,从日常刚需到适老化改造,消费选择愈发多元,实用主义与品质追求相得益彰,勾勒出一幅热气腾腾的消费新图景。

11月3日,解放大道与彰德路交叉口的安阳 苏宁易购店内人流如织,琳琅满目的家电前围满 了选购市民,其中不少银发族的身影格外显眼。 家住文化宫的张阿姨正仔细查看一款零冷水智能 恒温热水器。"家里的热水器用了快十年,出水量 越来越小,还偶尔漏水,安全隐患不小。"张阿姨说,"听说现在有政府补贴,趁着'双十一'优惠叠加,打算把热水器、空调这些老家电都换成新的,既省心又划算。"

"奶粉、尿不湿是刚需,必须多囤点,还有宝宝的秋冬衣物、益智玩具等。"市民刘佳佳早在半个月前就开始研究各大购物平台的优惠政策,对比优惠券力度、满减规则,精心制定了一份母婴购物清单。在一家卫浴产品专卖店内,家住附近的赵先生正认真咨询智能马桶的功能细节。"父亲年纪大了,腿脚不太方便,普通马桶起身很费

力。"赵先生说,这款带有座圈加热、自动翻盖、温水冲洗功能的智能马桶,能大大提升使用舒适度

记者走访发现,今年"双十一",市民的消费行为更趋理性,不再盲目追逐低价,而是更看重产品的实用性、安全性和品质。无论是家电换新时关注的节能与适配性,母婴采购时重视的材质安全,还是适老产品选购中强调的便捷舒适,都彰显着消费升级的趋势。线上线下商家也精准对接需求,通过补贴叠加、专属优惠、上门服务等举措,让市民购物更省心、更舒心。

消费市场 线上线下齐发力

11月5日,我市各地以产业为基、以创新为 翼,线上线下双线发力,从童装服饰到生鲜果蔬, 从文创精品到特色好物,用满满的诚意与硬核实 力,在这个购物旺季书写着消费升级与产业提质 的双赢答卷。

在北关区柏庄镇,这座百亿级"童装王国"早已进入"战时状态"。都市贝贝童装公司的生产车间里,机器的轰鸣声不绝于耳,工人们熟练且高效地分拣、折叠、打包,一件件崭新的童装被快速装入快递箱,等待发往全国各地。"我们从九月初就启动了"双十一"备战,设计了多款秋冬新品,优化了生产流程,增加了临时仓储空间,现在全员上阵赶订单,就是要让消费者早点收到心仪的衣服。"公司法人刘金广擦了擦额头的汗珠,言语间满是干劲。

另一家纺织服装企业同样忙碌非凡,一件件

款式新颖、面料柔软的童装展现在镜头前,"家人们,这款卫衣颜色超青春,显瘦又舒服,'双十一'专属价,错过再等一年!"直播间里,主播小李介绍着新品,直播开始仅10分钟,在线人数就持续攀升,订单提示音不绝于耳。

柏庄童装的热销,离不开完整产业链的强力支撑。"过去,面料、辅料都要从外地采买,不仅成本高,交货周期还长。"柏庄镇工作人员丁聪介绍,现在,柏庄已形成织布、加工、销售全链条的产业生态,汇聚了上千家相关企业,培育出800余家品牌企业、13个省级著名商标,构建出极具优势的产业集群,不仅大大提升了区域产业链配套能力和综合竞争力,还凭借成熟的供应链体系,吸引了浙江织里等全国童装重镇的企业前来采购。镇区聚集了8家快递公司,开通至浙江织里

的物流专线,让货物能以最快速度送到消费者手中。凭借物流优势,产品覆盖全国二三线城市中高端批发市场,海外订单持续攀升。

林州市泽林生态园里,最后一批富士苹果挂满枝头,果农们正忙着采摘、分拣、装箱。负责人申长运在微信朋友圈更新了采摘信息:"果园最后一批富士苹果下树啦,支持现场采摘和全国快递。苹果脆甜多汁,错过等来年!"这条带着乡土气息的推广,很快引来不少订单。

文化消费领域同样热度不减。中国文字博物馆"字博礼约"文创商店里,熙熙攘攘的游客正围着货架挑选文创产品。为了让更多人感受汉字魅力,中国文字博物馆在淘宝、小红书、抖音等平台同步开通官方店铺,大家可以在"双十一"期间网购文创产品。

服务"内卷"购物体验更美好

"没想到前一天晚上下单,第二天中午就收到货了!"11月4日,市民陈女士拆开刚送达的快递,忍不住为高效的服务点赞。随着"双十一"消费热潮来袭,安阳本地电商平台与快递企业纷纷开启服务"内卷"模式,全方位提升消费体验,让这场购物狂欢更安心、更舒心。

在平原路一个小院内,某电商客服团队正忙着回复线上留言,键盘敲击声此起彼伏。"'双十一'期间,我们把客服团队扩充了一倍,还专门对所有客服进行了培训,不管是商品咨询、订单修改,还是售后维权,都能及时处理。"该客服团队负责人指着屏幕上的实时数据介绍,针对"双十一"期间的退换货高峰,电商平台都推出"上门取件免邮费""7天无理由退换"等服务。"现在大家消费越来越理性,所以商家和平台也越来越注重

服务。"该负责人说。

物流环节的"内卷"同样火热。在安阳市邮政 分公司(以下简称安阳邮政)邮件处理中心,智能 分拣设备高速运转,包裹在传送带上有序分流。 "面对业务量的大幅增长,我们将场地与设备升级,打造了'一中心两辅助'的进出口作业模式,大幅拓展出口邮件处理容量,还投入130万元,新增一条粗分处理线,将重件、总包类邮件处理效率从每小时0.4万件提升至0.8万件,分拣准确率与处理速度同步提升,从源头避免'爆仓'风险。"安阳邮政运营管理部网路组织管理人员梁中介绍。

为了让消费者能够尽快收到商品,安阳邮政 优化12条核心配送路线,加密运输,做到"随到随 卸、随分随运",在大学校园、居民集中区周边新增 13个无人驿站,并开通专项揽收通道,为电商商家 提供"一站式"寄递服务。

末端配送的服务同样贴心。在龙安区中州路一家快递驿站,货架上的包裹按编号摆放。驿站负责人刘女士正在整理刚送来的包裹并做人库处理。"针对'双十一'期间包裹量激增的情况,我们延长了营业时间,从早上8点到晚上9点都能取件,不方便出门的居民,我们还能送货上门。"

从电商平台的精细化服务到物流企业的优质高效,从分拣车间设备升级到社区驿站的便民举措,安阳的电商与物流行业用"服务翻倍"的诚意,让"双十一"不再只有"低价狂欢",更有"无忧体验"。正如刘女士所说:"服务'内卷',卷的是细节、卷的是责任、卷的是消费者的满意度,我们要让每一位消费者都能在购物狂欢中感受到贴心与安心。"

监管前置 网络消费更安心

"现在的直播带货让我们坐在家里就能任选全城美食,线上付款,线下就餐。一顿三人餐火锅才100多点,而且详情页面清楚地写着没有额外消费,真不错!"11月3日,市民李女士在网上团购了一家火锅店的套餐,商品详情页标注的促销规则清晰明了,平台还主动推送了价格比对提示,这让她果断下了单。这份安心,源于市市场监督管理局"双十一"前推出的一系列"事前防范"举措,让网络消费维权从"事后补救"变成了"事前护航"。

"双十一"未到,监管先行。为了破解往年 "投诉多、追责难"的困境,今年,市市场监督管理 局早早切换到了"备战模式",把监管关口往前 移。"10月中旬,我们就启动网络交易集中专项监 测工作,执法人员联合第三方监测平台的技术人 员,对辖区内重点网络交易平台线上巡查。依托 大数据监测模型,我们能自动抓取商品价格波动、广告宣传、售后承诺等信息,像虚假宣传、价格欺诈这些问题,不等消费者投诉,系统就能提前预警。"市市场监督管理局相关负责人介绍。对于监测发现的不符合规定的商品链接,执法人员将及时督促商家限期整改,对拒不整改或整改不到位的,也将依法依规严肃处理,切实将风险隐患消除在萌芽状态。

除了科技赋能精准防控,前置化合规指导也 让商家少走弯路。"以前搞促销,总担心哪些条款 不合规,现在有了专家手把手指导,心里有底 了!"我市一家人驻电商平台的商家负责人说。 "双十一"前,市市场监督管理局网监机构就邀请 法律专家对市域内电子商务平台及入驻商家开 展合规培训,从促销规则公示、主体资质核验到 商品质量管控,逐条讲解合规要求,提升了平台及商家的合规经营意识。

维权通道畅通,才敢放心消费。市市场监督管理局整合12315 热线、网络投诉平台等,实现投诉举报"一口受理、快速分流、限时办结",并依托大数据分析,梳理历年"双十一"投诉热点,重点锁定价格套路、预售规则不透明等突出问题,通过多渠道发布消费提示,提醒消费者防范网购陷阱。

如今,在安阳的消费市场,"事前防范"筑牢安全防线,"绿色通道"畅通维权路径。"今后,我们将持续保持监管高压态势,通过专项监测和合规指导把风险挡在前面,也将保持维权通道畅通高效,让消费者买得安心、用得放心。"市市场监督管理局相关负责人说。



(本报记者 李慧 摄)

市民在快递驿站扫码取件(本报记者 李庆龄 摄)

"双十一"期间,市场监管部门前置护航,保障市场规范有

让包裹"瘦身"

网友"偌馨":随着电子商务的迅猛发展,线上购物正在成为一种越来越重要的生活方式。海量快递包裹使快递包装废弃物持续增加,希望商家和快递公司在包装的"减量"和"循环"上做文章,选择"绿色包裹"。

提升商品质量和服务水平

锁定刚需严控预算

网友"天地一心":提前梳理生活所需,区分"必需品"与"非

必需品",列出详细购物清单,明确品类、型号及心理价位。可 采用"延迟决策法",对犹豫的商品搁置1天~2天,确认需求后 再下单,从源头守住"钱袋子"。

优选正规渠道

网友"兔八哥":选择信誉良好、口碑佳的正规电商平台或 线下连锁商超,避免点击不明链接或在"三无"店铺消费。 网购 时先查看店铺首页是否公示营业执照及相关行政许可,线下消 费优先选择有完善售后体系的商家。

识破套路 精准比价

网友"寒烟":提前收藏目标商品,记录日常价格,警惕"先涨后降"的虚假折扣。仔细研读促销规则,明确满减门槛、优惠券使用范围,确认是否可叠加平台券、店铺券等多重优惠,但拒绝使用非官方的刷券软件,防范账号风险。

分拣快递现场(本报记者 李庆龄 摄)